

**Informe de medición de indicadores del proyecto:
PLAN DE INVERSIONES PARA APOYAR LA ESTRATEGIA DE DESARROLLO
BAJA EN EMISIONES DEL CAQUETÁ: TERRITORIO PRODUCTIVO,
SOSTENIBLE Y EN PAZ**



**Bogotá D.C.,
marzo, 2020.**

Informe de medición de indicadores del proyecto:

PLAN DE INVERSIONES PARA APOYAR LA ESTRATEGIA DE DESARROLLO BAJA EN EMISIONES DEL CAQUETÁ: TERRITORIO PRODUCTIVO, SOSTENIBLE Y EN PAZ

El Doncello, Caquetá, Colombia



Bogotá, D.C.
Marzo de 2020

CONTENIDO

1	EVALUACIÓN EX ANTE – EX POST / MEDICIÓN DE INDICADORES DEL PROYECTO.....	4
2	RESULTADO. MEDICIÓN DE INDICADORES DEL PROYECTO A PRODUCTORES DE CACAO.....	7
3	RESULTADO. MEDICIÓN DE INDICADORES DEL PROYECTO A PRODUCTORES DE CAUCHO	36
4	CONCLUSIONES	58
	CONCLUSIONES CACAO	58
	CONCLUSIONES CAUCHO	59
	BIBLIOGRAFÍA DE REFERENCIA	61
	ANEXOS	61
	Anexo 1. Sistematización encuestas cacao	61
	Anexo 2. Sistematización encuestas caucho	61
	Anexo 3. Fichas antes y después por productor de cacao.....	61
	Anexo 4. Fichas antes y después por productor de caucho.....	61

INFORME FINAL MEDICIÓN DE INDICADORES DEL PROYECTO

1 EVALUACIÓN EX ANTE – EX POST / MEDICIÓN DE INDICADORES DEL PROYECTO

A continuación, se presentan los análisis de los resultados de los indicadores definidos para atender la población vinculada en el proyecto Estrategia de Desarrollo Baja en Emisiones del Caquetá: Territorio Productivo, Sostenible y en Paz.

Este análisis consistió en contrastar los impactos de las disposiciones que formaron parte del proyecto: “Estrategia de desarrollo baja en emisiones del Caquetá: territorio productivo, sostenible y en paz”. Es decir, se compararon distintos escenarios partiendo de un análisis que atiende los procesos desarrollados durante el proyecto (encuestas iniciales de línea base, encuestas finales y fichas que llamamos “antes y después” aplicadas a cada productor para medir los indicadores ex ante y ex post de la intervención.

Para elaborar este tipo de evaluación se seleccionaron primero los indicadores de interés, de carácter cuantitativo y cualitativo. De esta forma, se estableció una línea de base o punto de partida que se comparó con los resultados encontrados.

Se definieron los procedimientos asociados al registro apropiado de los datos cualitativos. En primer lugar, se produjo la edición de las narraciones, informes, respuestas libres a preguntas abiertas, y variables sociodemográficas, socioeconómicas, que tipifican o segmentan las entrevistas.

El siguiente paso, se presenta en una tabla de orden lexicométrico, para la realización del análisis multivariado de los datos cualitativos, identificando las respuestas y/o frases modales combinando los resultados del análisis textual con variables sociodemográficas y actitudinales, se obtuvo una tipología de individuos a partir de respuestas y de textos.

Visualización de los resultados del análisis multivariado para entender mejor el desarrollo y cierre del proyecto.

Los indicadores definidos fueron los siguientes: Para este particular definimos cuatro indicadores cualitativos y tres cuantitativos, que buscan evidenciar: el estado y la tendencia de

las actuales condiciones sociales o de aquellas que se buscan transformar. Estos indicadores sociales podrían orientar los procesos de dirección y planificación

Estos indicadores pueden ofrecer información sobre las tendencias sociales, además, brindar información sobre aspectos críticos de problemas sociales específicas o grupos poblacionales prioritarios.

De acuerdo a lo anterior para el caso que nos ocupa, se definieron 4 indicadores cualitativos que si bien es cierto se abordan de forma grupal frente al universo que hace parte del proyecto, si ofrece una primera conclusión frente a los resultados que arrojó el desarrollo del proyecto; pero que, sin embargo, es clave poder contrastar con otras etapas que puedan realizarse a futuro.

El medio de verificación son las entrevistas y la aplicación de las encuestas que identifican el antes, que es el marco del tiempo en que inicia el proyecto, y el después que es el suceso de tiempo en el que finalizaron las acciones y actividades que estaban previstas en el desarrollo del proyecto.

Estos aspectos cualitativos no precisan de procedimientos estadísticos, pero son de gran interés para el objetivo de proyecto por cuanto develan elementos relevantes del resultado del proyecto, tales como la incorporación del componente de género, que a nivel familiar indica que las mujeres han adoptado un rol mayoritariamente activo frente al proceso; tanto es así, que la esposa de uno de los vinculados al proyecto tomo el liderazgo en el cultivo de cacao, igualmente se evidencia liderazgo de mujeres cabeza de familia para los dos cultivos cacao y caucho, mujeres rayadoras de caucho o en el cultivo de cacao se evidencia que el proceso de partir las mazorcas para la extracción del cacao en baba está a cargo de las mujeres.

La aplicación de estas técnicas de evaluación cualitativa como lo fue la entrevista focalizada; permitieron la comprensión, aún mejor, de las reacciones de cada familia, y el comportamiento humano frente a determinadas situaciones como la incorporación de nuevos conocimientos, incorporación de la perspectiva de género, registrar la información, incentivos para el mejoramiento de la productividad.

El siguiente cuadro identifica los indicadores tanto cualitativos, como cuantitativo que se definieron en el proyecto.

Cuadro # 1. Indicadores cualitativos y cuantitativos

Cualitativos	Cuantitativos
Incorporación de la perspectiva de género	Mejoramiento de ingresos económicos
Registro de la información	Área de conservación
Incentivos para el mejoramiento de la producción	
Apropiación del Conocimiento	

ANÁLISIS CUALITATIVO DE DATOS TEXTUALES

Tanto los datos originales como las relaciones que se crean entre ellos establecen información relevante para el análisis de datos, considerando esa información relevante, en el contexto del proyecto, a la suma de la información en el momento en que a ellos se superpone una estructura de relaciones, de asociaciones, que va enfocada a un fin. Este fin puede ser la mejora de las condiciones socioeconómicas.

Su foco de atención es el análisis cualitativo, no pretende automatizar el proceso de análisis, sino simplemente a ayudar a la interpretación agilizando considerablemente muchas de las actividades implicadas en el análisis y su interpretación.

APÉNDICE ESTADÍSTICO – METODOLÓGICO

El proceso de análisis se efectuó siguiendo las siguientes etapas:

- a. Se partió de un conjunto de características de tipificación (atributos semánticos). Los productores se sometieron a la tipificación en función de las características tomadas (Encuestas y entrevistas).
- b. Tomando como base los valores dados a las diferentes significaciones para cada propuesta, se construye una matriz de entrada. En las filas se ubican los productores evaluados, en las columnas los atributos o características y en las celdas o casillas, aparece el valor de los atributos de las características definidas. (Sistematización de encuestas y fichas antes y después)
- c. Relaciones simples entre los factores obtenidos, y se procede a la representación gráfica que permite visualizar las relaciones de proximidad.
- d. Se ejecuta el análisis de correspondencias.

2 RESULTADO. MEDICIÓN DE INDICADORES DEL PROYECTO A PRODUCTORES DE CACAO

Consideraciones generales para cacao:

- ✓ **La integración de la perspectiva de género** puede realizarse no sólo desde las etapas iniciales de un proyecto, sino también en la operación y desarrollo del mismo. Lo que se pretendió en este caso fue un cambio en la forma de empoderamiento y la transversalización del enfoque de género. La representación de la mujer se inscribió desde el inicio; si bien es cierto, hay mujeres empoderadas que participaron y dieron a conocer sus ideas en los diferentes espacios que se generaron. También hubo algunas otras que aún necesitan de una metodología que les permita mayor desenvolvimiento en espacios de intercambio e interacción.

Frente a las oportunidades que se encontraron, los logros que conllevan la participación para ellas y cómo podemos potenciarla. El proyecto buscó la participación como una manera de reivindicar el papel de la mujer en la sociedad. A través de este proceso de participación las mujeres intervinieron y contribuyeron en gran variedad de espacios, como lo fueron: talleres, proceso de acompañamiento en asistencia técnica integral, giras técnicas de intercambio de experiencias, reuniones de PSA, mapas sociales, entre otro tipo de intervenciones.

Una propuesta que puede resultar interesante para el mejoramiento en el enfoque de equidad e igualdad de género, sería consolidar espacios periódicos exclusivos de mujeres, en los que ellas puedan interactuar, analizar, dialogar e intercambiar experiencias entre ellas mismas. Para fomentar el apoyo mutuo, la confraternidad y la solidaridad, buscando empoderar la identidad de género, aunque es un camino amplio por recorrer.

- ✓ Otro indicador que fue periódicamente evaluado, fue el **registro de la información**, este indicador permitiría determinar y hacer seguimiento, no solo al compromiso del productor, en cuanto a cantidad y calidad de la información, sino, en lo relacionado con las labores productivas y fitosanitarias del cultivo. Infortunadamente la comunidad vinculada al proyecto no acostumbra a llevar un registro de sus producciones. Es necesario elevar la conciencia en el productor hacia el uso de registros como una herramienta efectiva para llevar información planificada y controlada.

No obstante, se buscó implementar esta práctica de registro para lo cual se dispuso de un sistema básico, completo y sencillo para consignar las labores de la actividad productiva, como lo fue la de anotar el número de veces que se realizó el monitoreo y el control de las enfermedades y las plagas en el cultivo, cantidad de la producción, beneficio, ejecución de ejercicios de corte de grano.

Hay que decir que tiene una gran influencia en la aplicación de esta actividad, y que se evidencia en los gráficos que se determinaron por cada productor y que se encuentran más adelante. Se podría avizorar que la edad del productor, su idiosincrasia, su cultura, su grado de escolaridad, entre otras, puede ser una de las variables anteriormente citadas o la combinación entre ellas. No obstante, en la actualidad, está bien reconocida la necesidad de disponer de una información sistemática y exacta para facilitar la gestión productiva y la toma de decisiones.

Recomendación: hay que identificar formas didácticas para que los productores adquieran el hábito de consignar los datos de las labores relevantes que se ejecutan en el cultivo, por ejemplo, que el extensionista dedique un tiempo específico para “tomarle la lección” al productor guiándolo en la forma de llevar los registros de las labores; premiar a aquellos productores que juiciosamente tengan la bitácora de las acciones realizadas de su actividad productiva; etc.

- ✓ **Incentivos para el mejoramiento productivo**, otro indicador que, aunque tácito motivó a los productores a mejorar su sistema productivo, fue la entrega de materiales para el secador solar y herramientas que facilitarían la labor de podas, tanto a los árboles de cacao, como a los árboles acompañantes.

Estos incentivos se encauzaron al mejoramiento de los esfuerzos de los productores en metas específicas de calidad y producción, proporcionando una motivación verdadera. La compensación de incentivos se relacionó directamente con los objetivos de calidad y cantidad productiva.

El 100% de los productores quedaron satisfechos con los implementos y las herramientas que se entregaron, ya que fueron oportunas, de calidad y suficientes.

- ✓ **Mejoramiento de Ingresos:** El elemento más importante a destacar en estos sistemas de producción campesino, es su afinidad con la producción agroecológica, resaltando la aplicación de tecnologías orientadas a la conservación de bosques que sustentan la

biodiversidad en todas sus dimensiones presente en ellos; así como, la preservación de fuentes de agua.

El proceso de análisis de los precios es un asunto complejo, ya que puede tener una o varias circunstancias como lo pueden ser: períodos de cosecha y temporadas de escasez relativa; según la calidad del producto, capacidad de negociación, etc. sin embargo, los gráficos de precio de referencia frente al precio pagado al productor, y que fueron elaborados por cada productor como se evidencia más adelante, confirman un leve mejoramiento en el ingreso por venta del producto. Pero que puede mejorar con la estrategia de venta de grano en baba y para lo cual fue construido un centro colectivo de acopio y beneficio que será puesto en marcha en los próximos días (una vez se supere la emergencia sanitaria y se establezcan las condiciones para su dotación).

Por consiguiente, se presenta el análisis de los indicadores, como el precio de venta del grano de cacao por cada productor que permite comparar la evolución del precio de compra en la etapa inicial y final del proyecto. Un factor importante en este tema es que ya los productores tienen más alternativas para vender su producto, a saber, cuentan con tres posibilidades concretas de compradores que pueden adquirir ese producto, generando un mejor precio de comercialización que son (cacao convencional en grano seco, cacao en baba para mercado orgánico y convencional; así como cacao seco para la industria nutracéutica); no obstante, como se explica en el párrafo anterior se tienen en cuenta diversos factores para pagar un determinado precio por el producto.

- ✓ Otro indicador importante, es el **área disponible del predio para conservación**, que se ha dado a través de la suscripción de acuerdos voluntarios durante el proceso de acompañamiento.

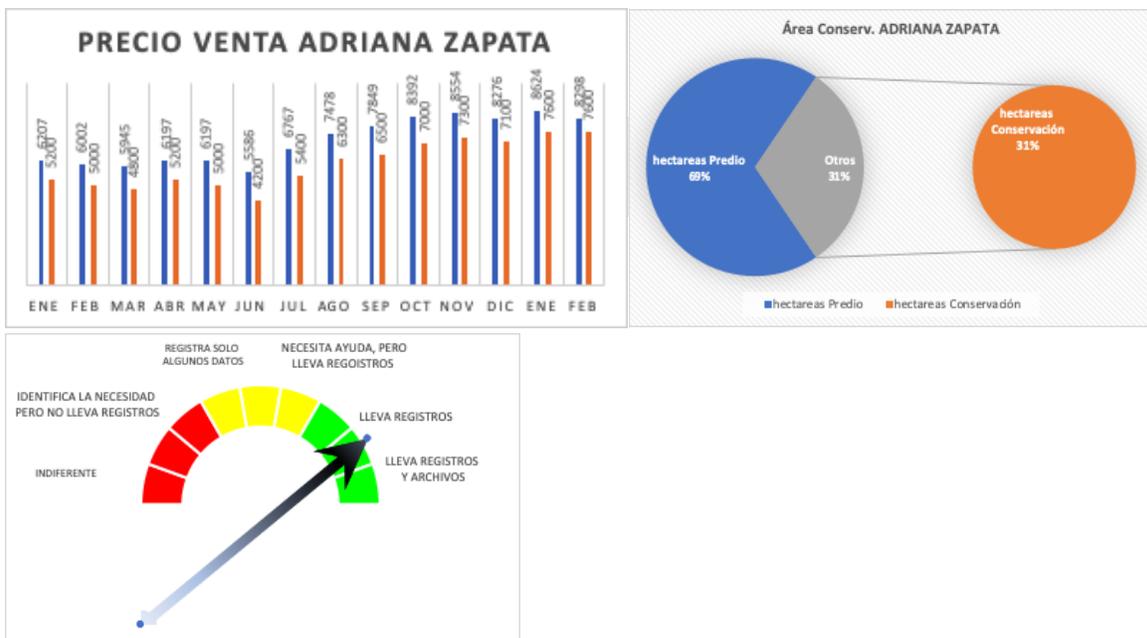
Las variables-indicadores representativas que se midieron se presentan a continuación por productor.

1. ADRIANA ZAPATA

Mujer de 50 años, con un predio de 49 ha de los cuales 22 ha están en conservación, con una ha para producción de cacao con una edad de 9 años y una producción de 83,9 kg, con promedio de venta de \$7200

En el gráfico se puede observar, en azul el promedio de compra nacional, mientras en color naranja, se considera el precio de venta del productor, hay que tener en cuenta que si bien es cierto el precio que recibe el productor se ha ido mejorando en el tiempo, este no alcanza el tope del precio de referencia debido a que la organización que lo compra debe guardar un porcentaje para los costos de comercialización.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 31% de su predio en conservación.

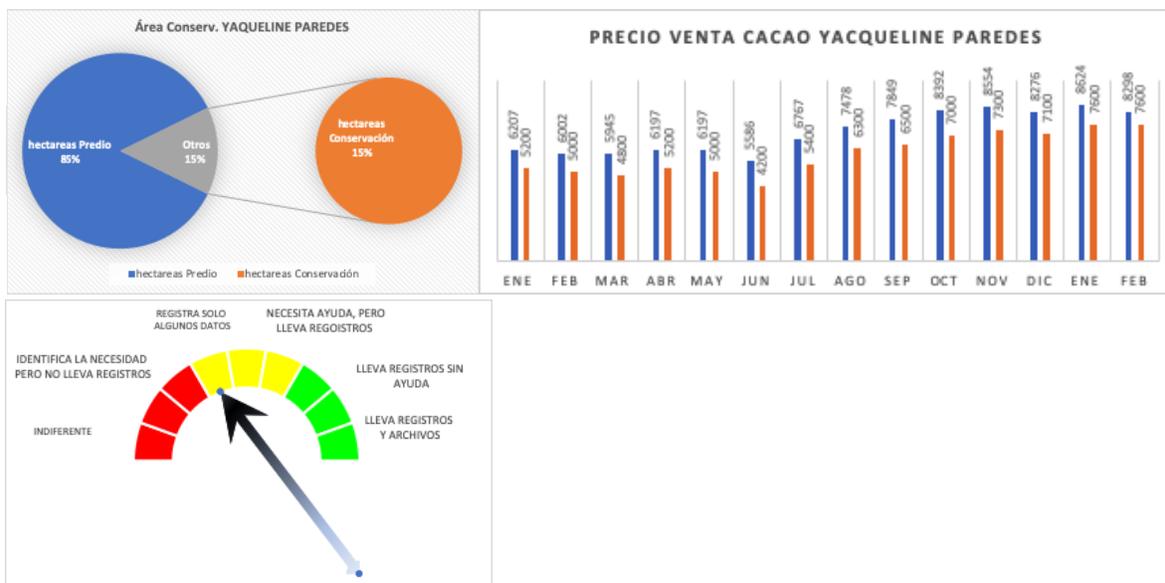


2. YACQUELINE PAREDES

Productora de cacao de 54 años de edad, con un predio de 3 has de las cuales el 0,5 es destinada a conservación, con 1 ha de cacao de 5 años que le producen alrededor de 130 kg. La señora paredes ha vendido su cacao en alrededor de \$5000 por kg, no obstante, durante los últimos meses ha recibido un mejor precio por su grano de cacao \$8000. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la

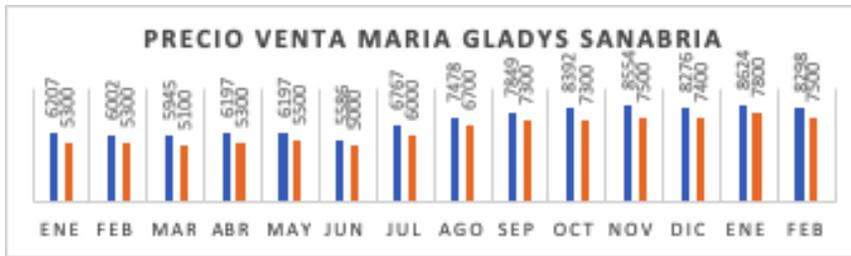
naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 15% de su predio en conservación.



3. MARÍA GLADYS SANABRIA CANDELA

Productora de 56 años de edad, con un cultivo de cacao establecido en 2 hectáreas y alrededor de 6 años de establecido, con una producción promedio de 800 kilogramos en el último año y por cada kilogramo transado recibió en promedio unos 7500 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

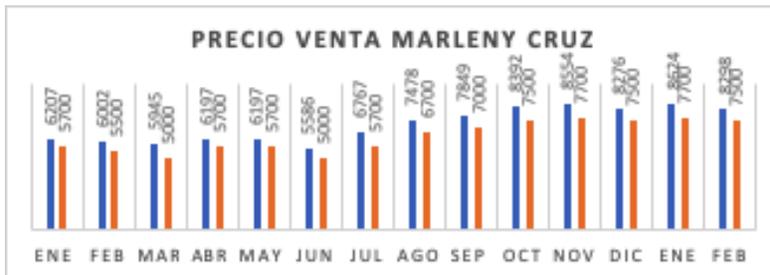
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 8% de su predio en conservación.



4. MARLENY CRUZ

Productora de 54 años con 2 hectáreas de cacao con árboles que van desde los 5 hasta los 10 años de establecidos, en promedio en el último año pudo cosechar unos 400 kilogramos, de los cuales por cada unidad se pudo percibir unos 7500 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 18% de su predio en conservación.

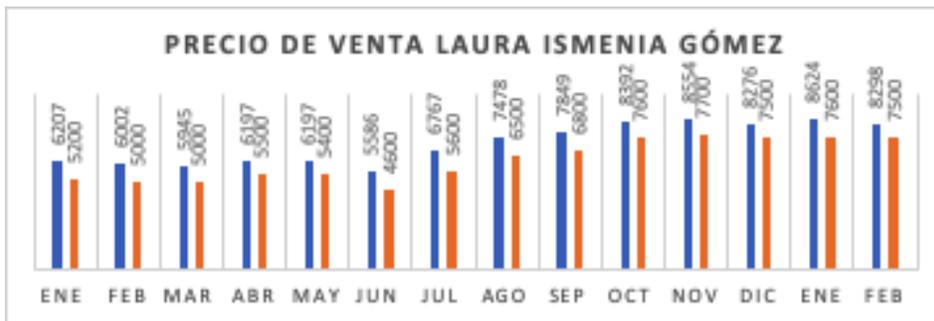




5. LAURA ISMENIA GOMEZ

Productora de 54 años de edad, con 0,7 hectáreas sembradas en cacao con un promedio de establecimiento de 30 años y de cual se generó 200 kilogramos aproximadamente en el último año, y por el cual pudo hacer una transacción de 7500 pesos por cada kilogramo transado. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

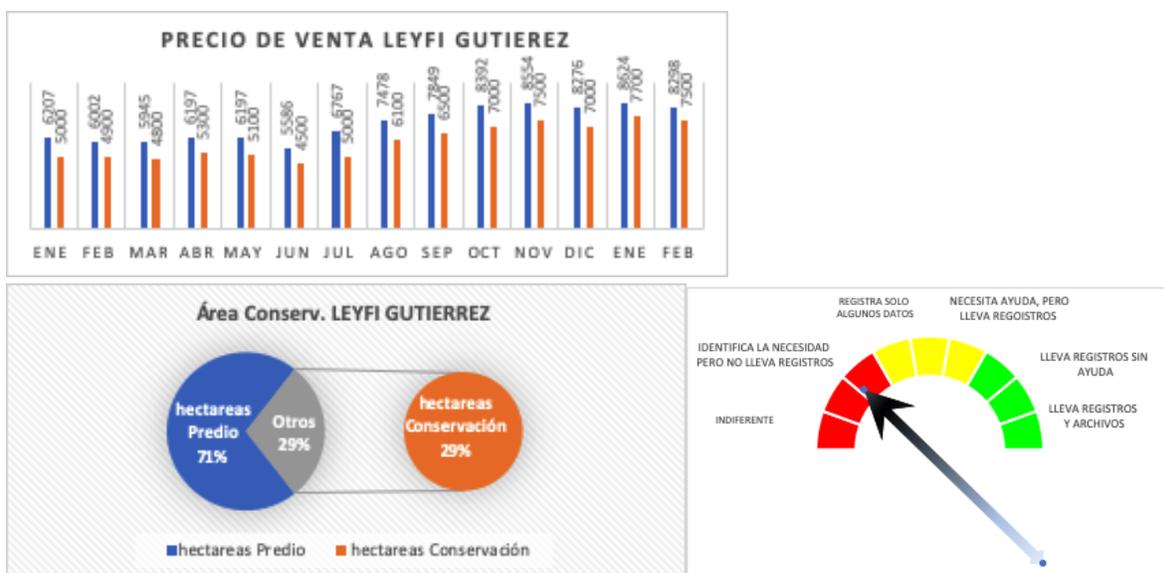
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 14% de su predio en conservación.



6. LEIFY ASTRID GUTIERREZ

Productora de 45 años con un cultivo de cacao establecido en 3 hectáreas de las cuales se han obtenido en promedio, en el último año, 30 kilogramos por los cuales por cada kilogramo transado unos 7500 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

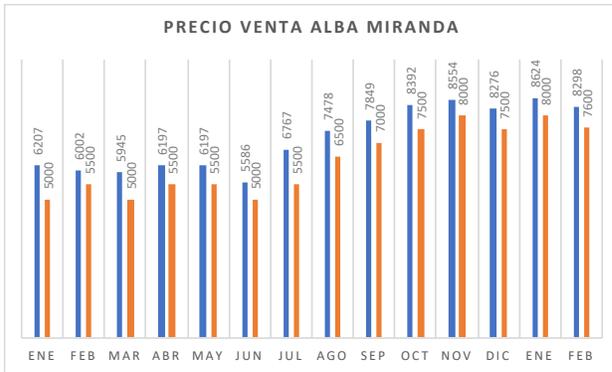
Frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 29% de su predio en conservación.



7. ALBA MIRANDA GARCÍA

Productora de 55 años de edad con un cultivo de cacao que ronda los 8 años de establecido en 3 hectáreas y en sus últimos procesos de venta recibió 7600 pesos como promedio de ingresos por kilogramo de producto. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 4% de su predio en conservación.



8. MARÍA LIGIA VALENCIA RAMIREZ

Productora de 48 años de edad, con 7 hectáreas cultivadas en cacao con un promedio de establecido de 5 años y de los cuales, en promedio, se obtuvo 100 kilogramos en el último año, además por cada kilogramo transado pudo percibir unos 7600 pesos por cada kilogramo transado, en el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 16% de su predio en conservación.

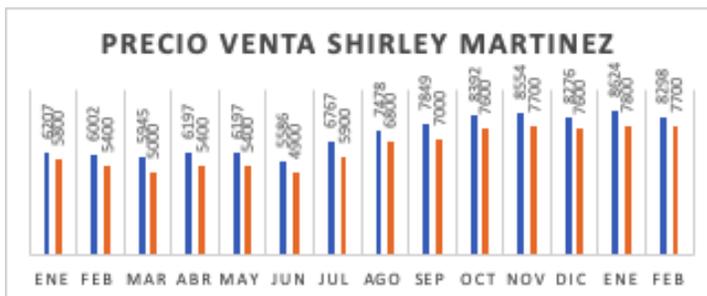




9. SHIRLEY MARTÍNEZ LEÓN

Productora de 51 años con un cultivo de cacao de 6 años establecido en 3 hectáreas, de las cuales se cosecharon alrededor de 800 kg en el último año y por los cuales se pudo recibir unos 7700 pesos en promedio en los últimos pagos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

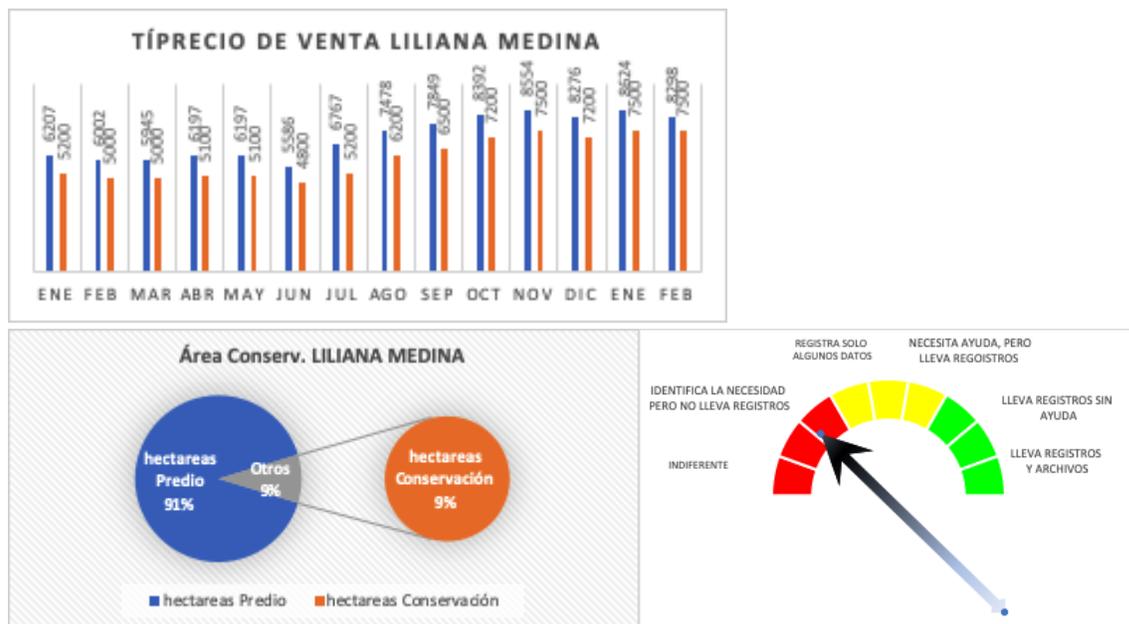
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 8% de su predio en conservación.



10. MARTHA LILIANA MEDINA

Productora de 23 años con alrededor de 5 hectáreas en cacao con un tiempo de establecimiento de unos 6 años y de los cuales, en promedio se pudo cosechar en el último año unos 100 kilogramos y por los cuales se pudo pagar unos 7500 pesos por kilogramo producido. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 9% de su predio en conservación.

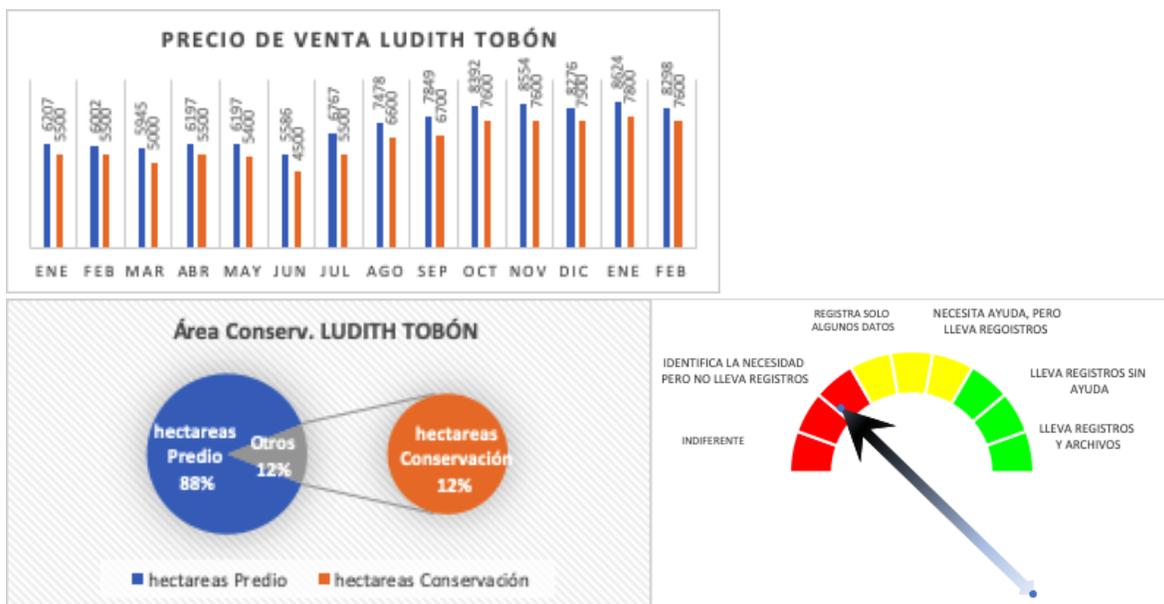


11. LUDITH TOBÓN

Productora de 51 años de edad, con un área establecida de cacao de 2 hectáreas, de las cuales en su último año pudo registrar una producción de 200 kilogramos, de los cuales pudo percibir unos 7600 pesos por cada kilogramo transado. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la

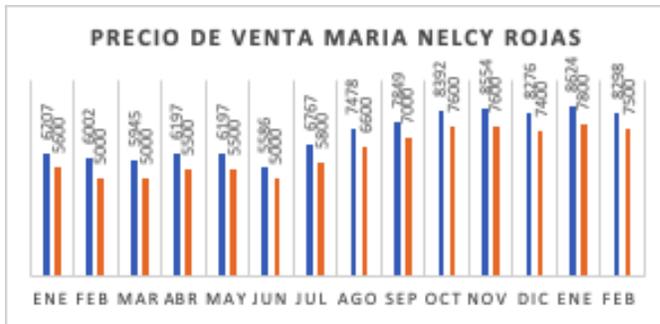
naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 12% de su predio en conservación.



12. MARIA NELCY ROJAS

La productora de 46 años de edad tiene 2 hectáreas de cacao establecidas hace 4 años, con un promedio de producción, en el último año, de 25 kilogramos de los cuales por cada unidad transada pudo recibir unos 7500 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

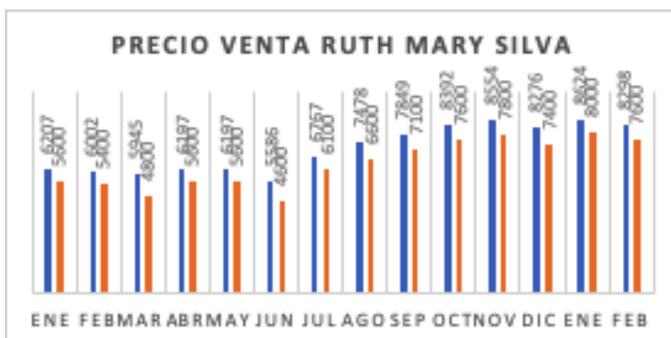
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 13% de su predio en conservación.



13. RUTH MARY SILVA GUTIERREZ

Productora de 56 años de edad con un cultivo de cacao de unos 5 años de establecido en 2 hectáreas de terreno y de los cuales se obtuvieron unos 200 kilogramos de producto en el último año, por los cuales se obtuvieron unos 7600 pesos por cada kilogramo en las últimas ventas. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del producto.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 10% de su predio en conservación.

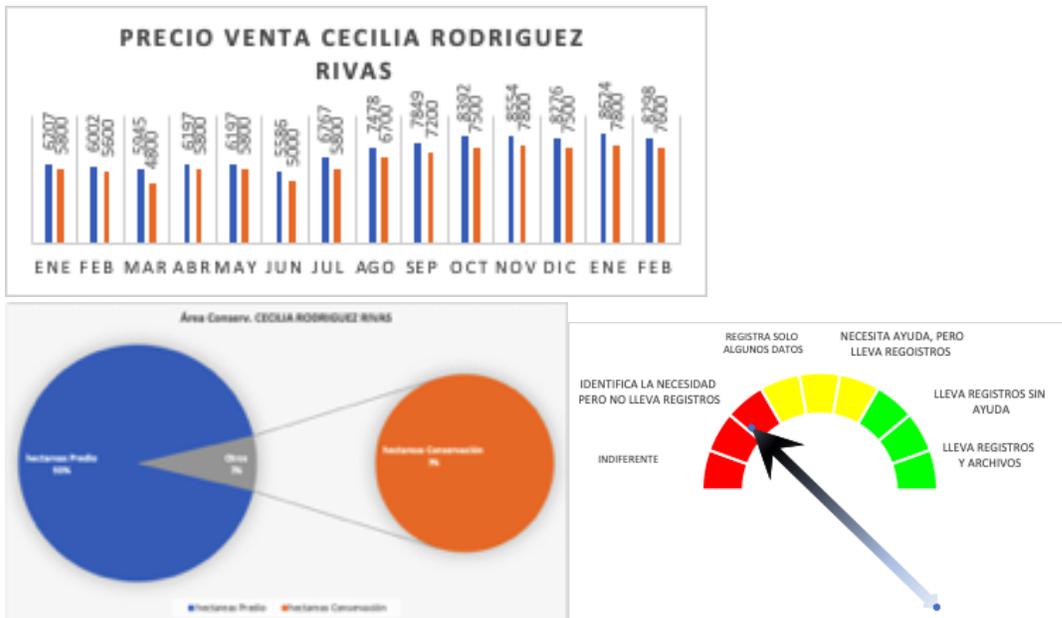




14. CECILIA RODRÍGUEZ

Productora de 65 años con 3,5 hectáreas de cacao de aproximadamente 7 años de establecido y con un promedio de producción de 200 kilogramos, de los cuales se pudo obtener unos 7600 pesos por cada kilogramo de producto. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

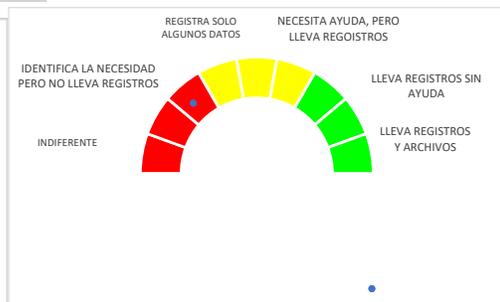
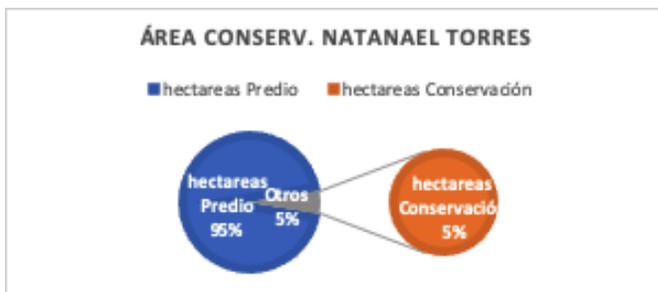
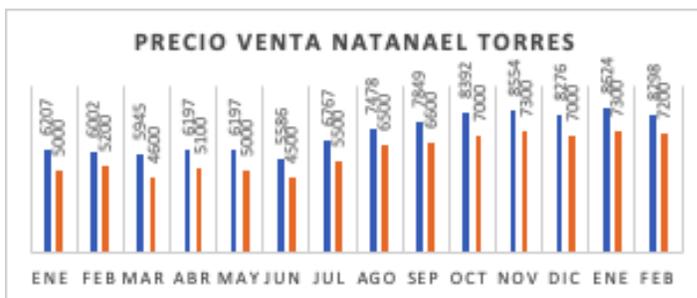
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que la productora 8% de su predio en conservación.



15. NATANAEL TORRES

Productor de 61 años de edad, con un cultivo de cacao de alrededor de 3 años de establecido en 8 hectáreas y de los cuales, en el último año, se pudo cosechar unos 188 kilogramos por los cuales se pudo pagar unos 7200 pesos por kilogramo producido. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 5% de su predio en conservación.

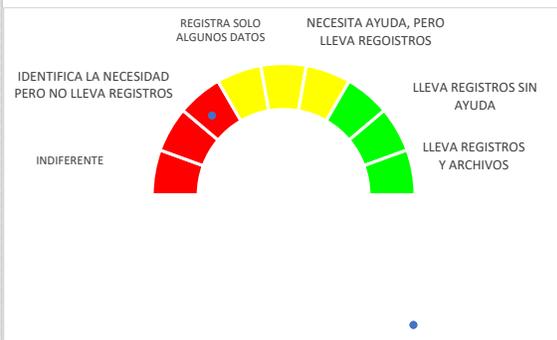
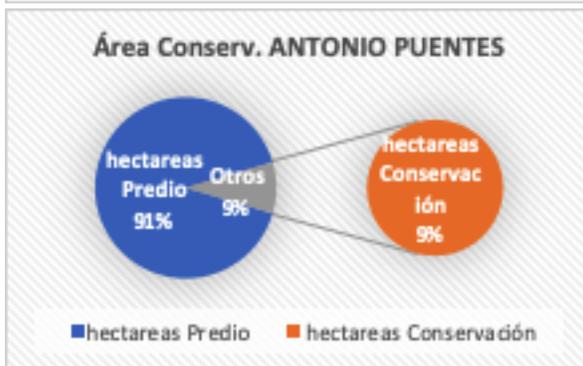


16. ANTONIO PUENTES

Productor de 57 años de edad con un cultivo de cacao que ronda los 9 años de establecido y una producción promedio de 250 kilogramos, en sus últimas ventas ha mejorado su precio de venta obteniendo un promedio de 7600 pesos por kilogramo de producto. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la

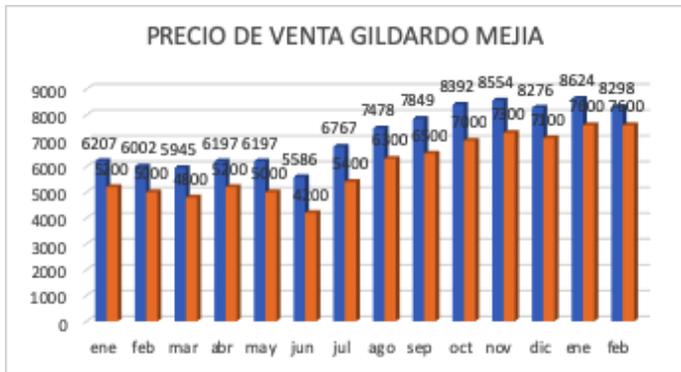
naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 9% de su predio en conservación.



17. GILDARDO MEJÍA CALDERÓN

El productor de 49 años tiene el predio el paraíso de 66 has de las cuales hay 22 has de conservación en la vereda trocha c, con un área sembrada en cacao de alrededor de 4 hectáreas y 12 años de establecido produjo alrededor de 550 kilogramos de los cuales en las últimas operaciones de transacción de venta pudo obtener 7600 pesos en promedio por kilogramo transado. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

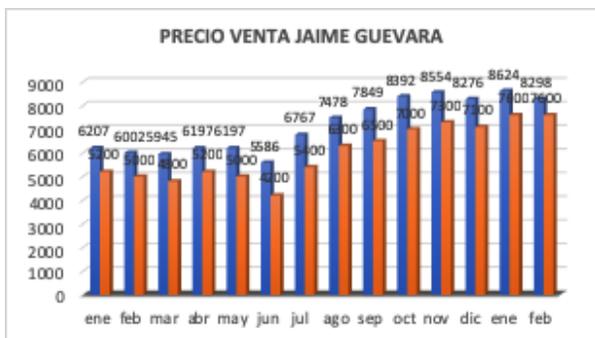
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 25% de su predio en conservación.



18. JAIME GUEVARA CALDERÓN

El productor tiene el predio parcela #1 en la vereda Maguare con 9,3 ha con 1 ha de conservación, el área el cultivo es de 2 ha de 3 años de establecido y de los cuales ha tenido un potencial de 100 kg de producción en el último año y por los cuales por cada kilogramo se hizo la transacción por 7600 pesos en promedio. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 10% de su predio en conservación.



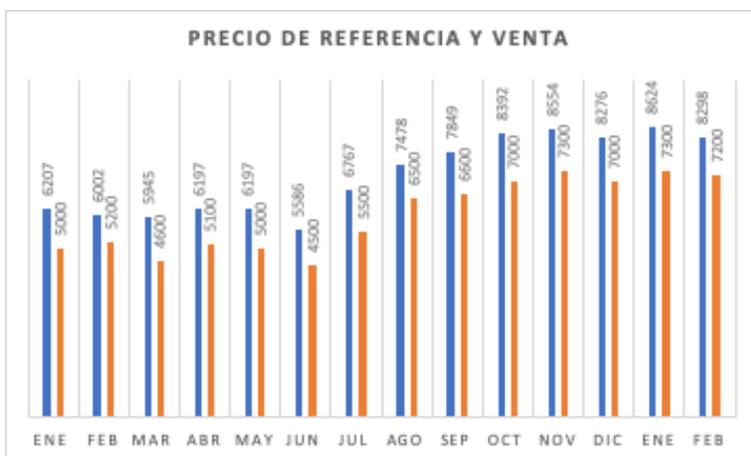


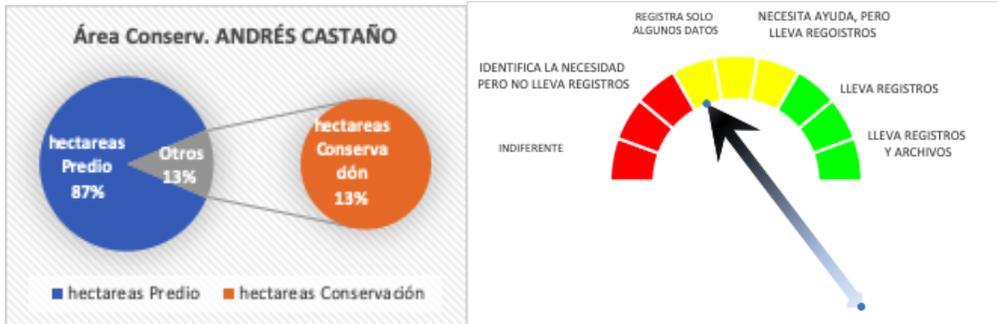
19. BRAYAN ANDRÉS CASTAÑO DÍAZ

Productor de 22 años que registró tener 2 hectáreas en cultivo de cacao establecido aproximadamente hace 4 años y un promedio de producción de 100 kilogramos de los cuales se puede obtener 7600 pesos por cada kilogramo vendido. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor

Una de las ventajas y relevancia de este tipo de proyectos que acogió gente joven que se incorpora a la dinámica productiva agrícola, es de suma importancia dado que el nuevo productor debe esperar a que el cultivo estabilice la producción, es necesario fomentar el relevo generacional y promover el sentido de pertenencia con la actividad campesina a través de estímulos a la producción y continuidad en el que hacer rural.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 13% de su predio en conservación.

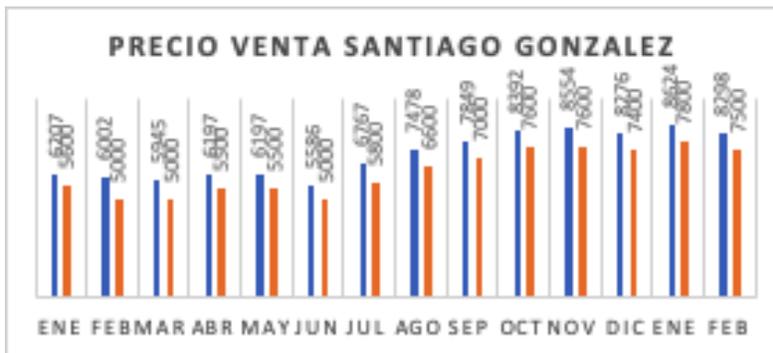




20. SANTIAGO GONZÁLEZ

Productor de 64 años de edad con 2 hectáreas sembradas en cacao de 3 años de establecido y de las cuales se obtuvo en promedio del último año, unos 150 kilogramos de producto, por los cuales en los últimos pagos se pudo percibir un ingreso de unos 7500 pesos por kilo. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

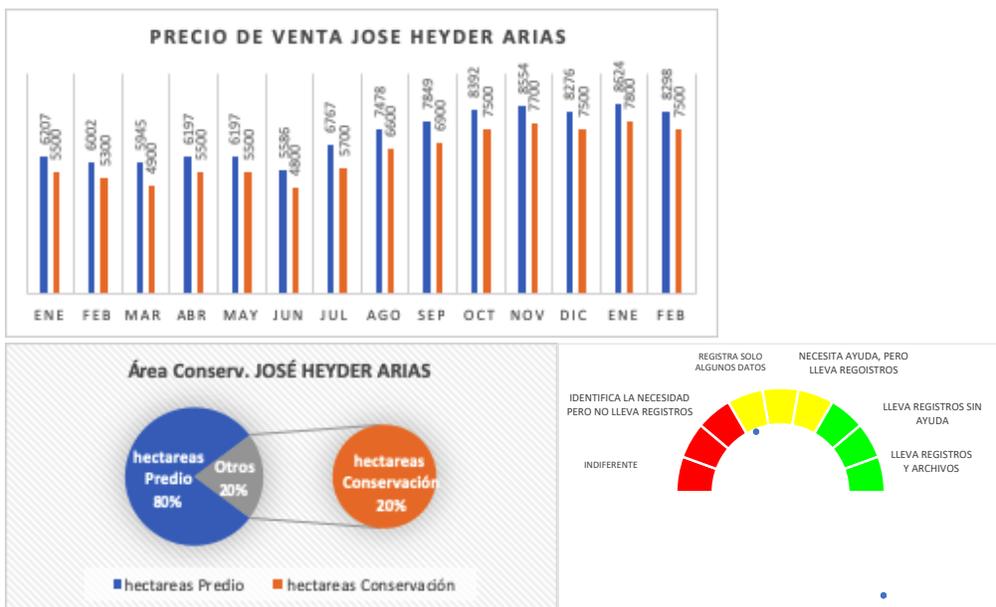
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 8% de su predio en conservación.



21. JOSÉ HEYDER ARIAS CUBIDES

Productor de 58 años con 1,5 hectáreas cultivadas en cacao de aproximadamente 4 años de establecido, con una producción promedio de 100 kilogramos, de los cuales por cada kilogramo transado de producto, se pudo recibir 7500 pesos en promedio. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 20% de su predio en conservación.

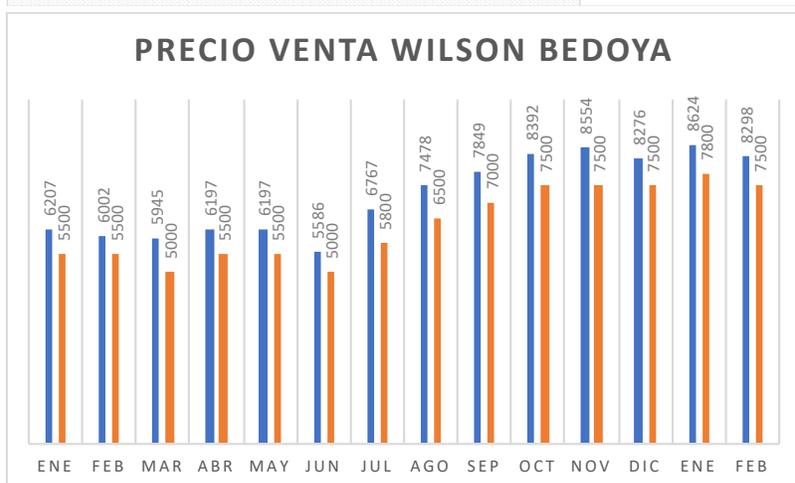


22. WILSON BEDOYA MEJÍA

Productor de 34 años de edad con un cultivo de cacao de 3 años establecido en 3 hectáreas y que en el último año produjo alrededor de 400 kg de producto, por los cuales se pudo llegar a recibir en los últimos pagos por kilogramo, unos 7500. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la

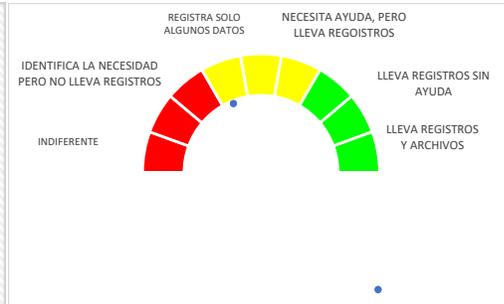
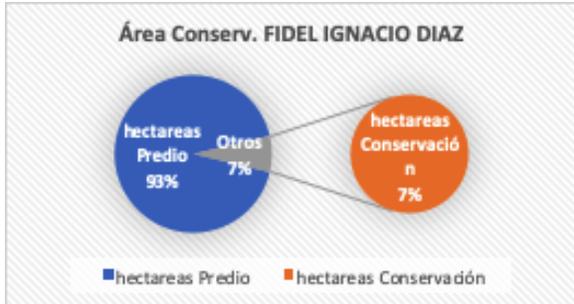
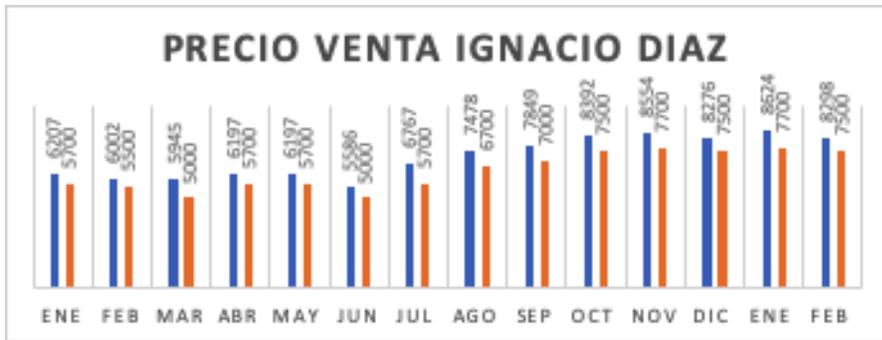
naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 17% de su predio en conservación.



23. FIDEL IGNACIO DÍAZ PARADA

Productor de 63 años con 6 hectáreas de cacao con un promedio de edad que está entre los 10 y los 4 años, de los cuales obtuvo en promedio unos 4200 kilogramos y de los cuales se pudo obtener unos 7500 pesos por cada kilogramo transado. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

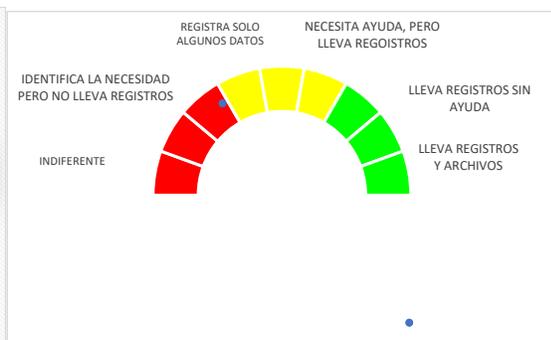
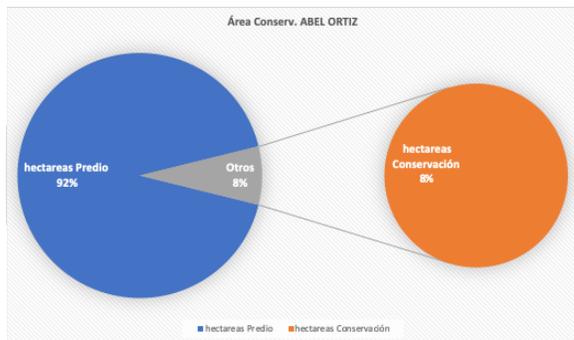
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 7% de su predio en conservación.

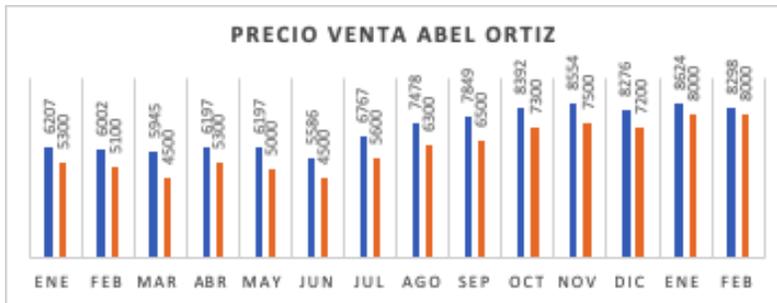


24. ABEL MARÍA ORTIZ RAMÍREZ

Productor de 66 años de edad con 5 hectáreas de cacao de aproximadamente 3,5 años y una producción promedio de 100 kilogramos en su última venta tuvo un precio de alrededor de los 8000 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 8% de su predio en conservación.

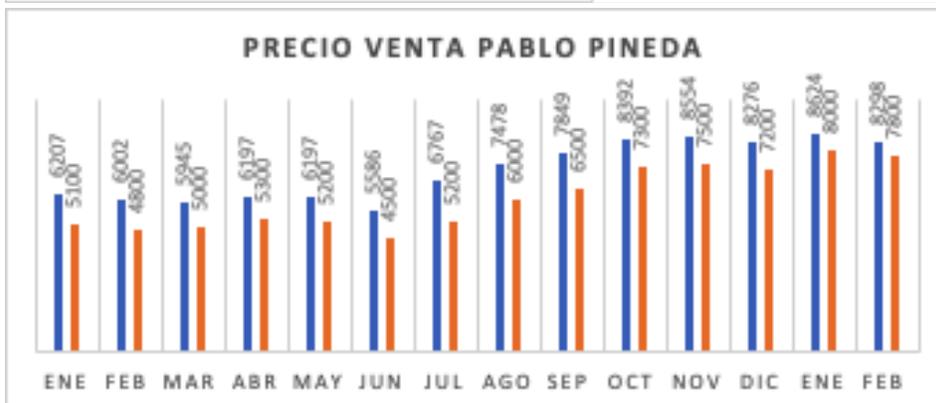




25. PABLO EMILIO PINEDA GONZÁLEZ

Productor de 54 años de edad, con un cultivo de cacao de alrededor de 7 años establecido en 3,5 hectáreas de las cuales se cosecho en promedio unos 200 kg en el último año y por los cuales se pudo haber pagado unos 7800 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

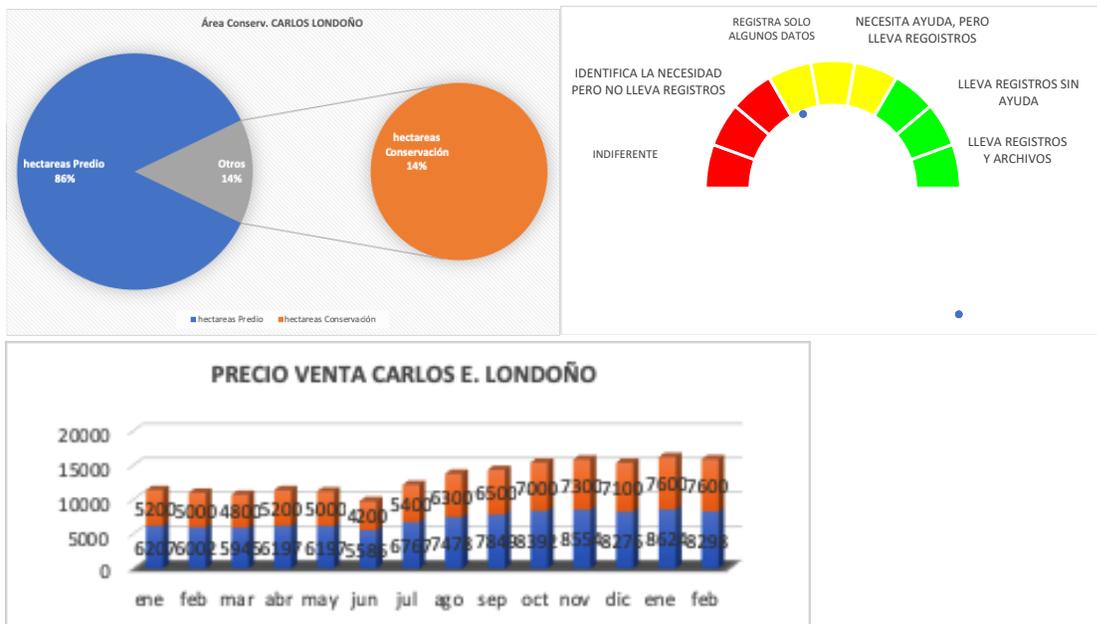
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 6% de su predio en conservación.



26. CARLOS ENRIQUE LONDOÑO BENÍTEZ

Productor de 56 años con un predio de 18 ha y un área de conservación de 3 ha, con una ha de cacao sembrada, con un promedio de venta de cerca de \$7600. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 14% de su predio en conservación.

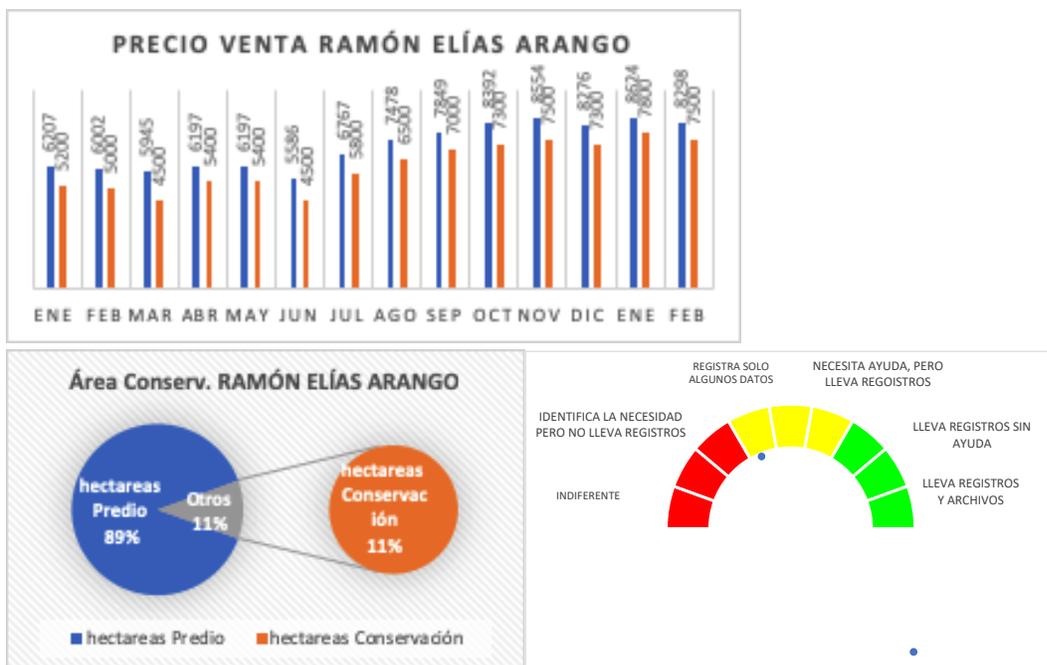


27. RAMÓN ELÍAS ARANGO RAMOS

Productor con 54 años de edad, con un cultivo de cacao de 7 años de establecido en un área de 1,5 hectáreas de las cuales se obtuvo una cosecha de unos 350 kilogramos en el último año, y como precio de compra por cada kilogramo de producto se pudo obtener unos 7500 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la

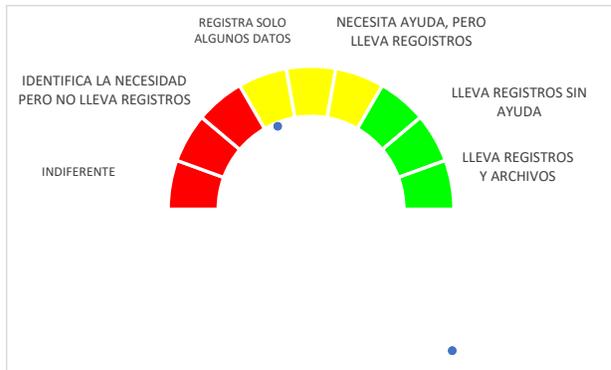
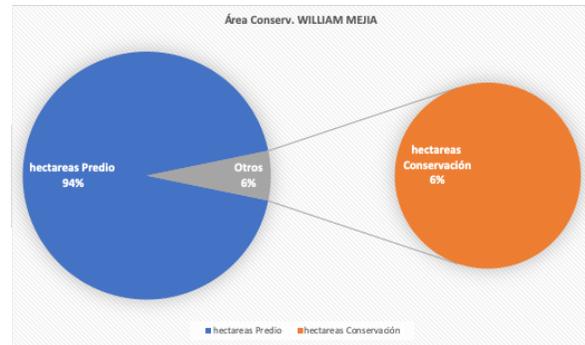
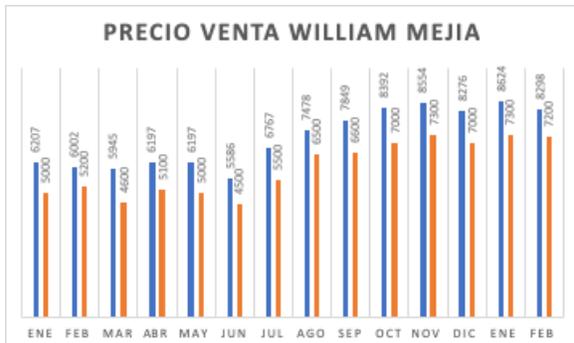
naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 11% de su predio en conservación.



28. WILLIAM MEJIA CALDERON

Productor de 41 años de edad con un cultivo de cacao de 7 años de establecimiento en 2 hectáreas de los cuales en promedio se obtuvo en el último año unos 300 kilogramos de producto y por los cuales se pudo obtener por unidad unos 7200 pesos. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

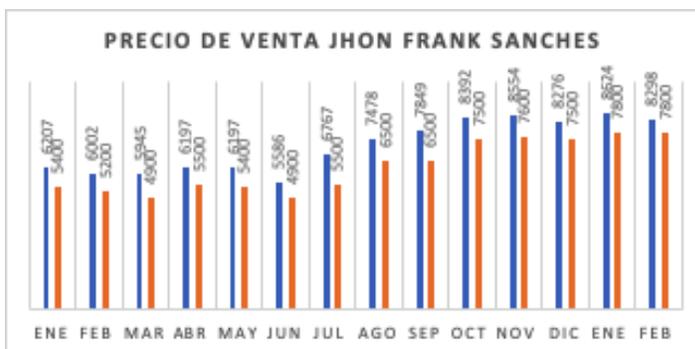
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 6% de su predio en conservación.



29. JOHN FRANK SANCHEZ

Productor de 24 años con 2 hectáreas cultivadas en cacao y una producción promedio de 600 kilogramos en el último año y de los cuales, por cada kilogramo de producto transado de pudo obtener un precio promedio de venta en la última transacción de 7800 pesos en el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 25% de su predio en conservación.

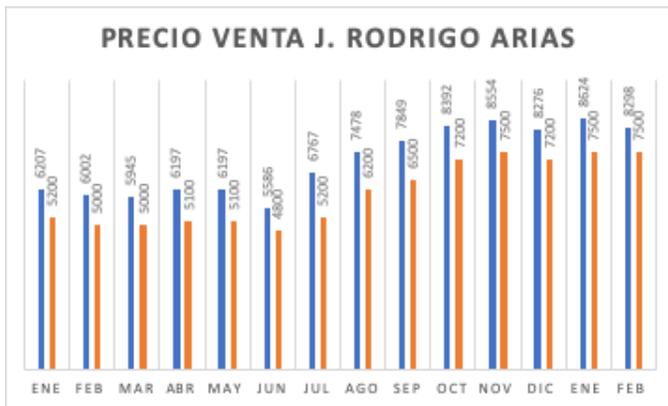




30. JOSÉ RODRIGO ARIAS

Productor de 67 años de edad, con 2 hectáreas con un rango de establecimiento que va desde 1,5 años hasta los 10 años y con una producción de 375 kilogramos en el último año y de los cuales por cada kilogramo transado se pudo haber recibido un promedio de 7500 pesos por kilogramo transado. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

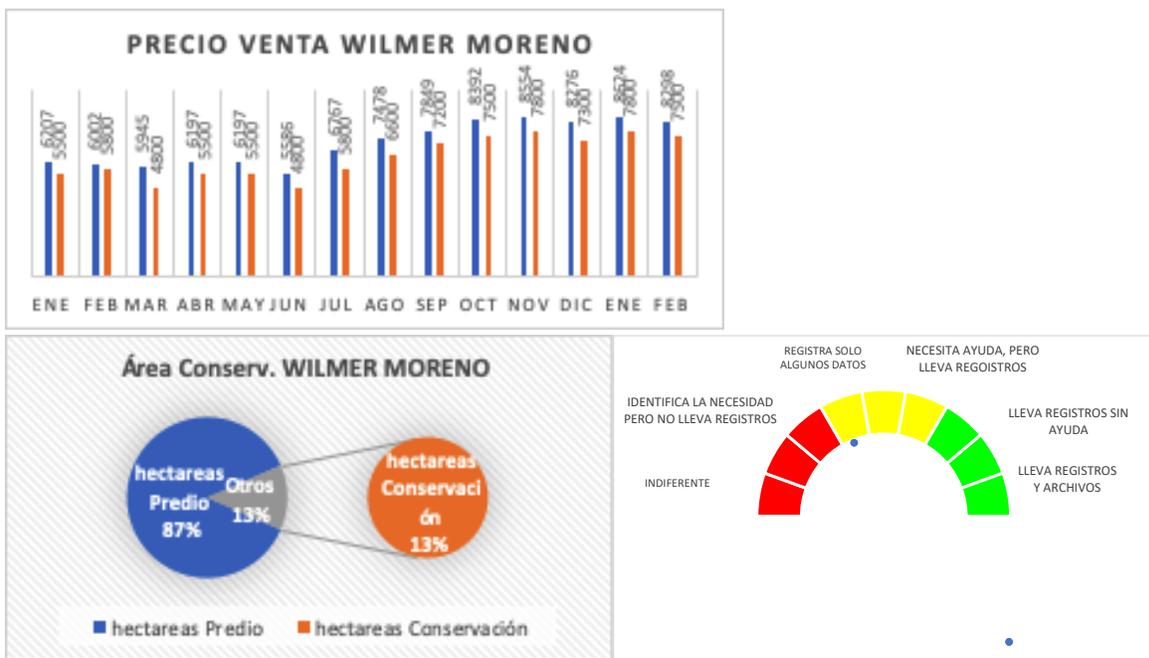
Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 17% de su predio en conservación.



31. WILMER MORENO

Productor de 54 años con un cultivo de cacao establecido hace 10 años en 5 hectáreas y de los cuales, en el último año, se obtuvo una cosecha de 1000 kg, los cuales se pudieron vender en unos 7500 pesos por kilogramos de producto en las últimas transacciones. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 13% de su predio en conservación.

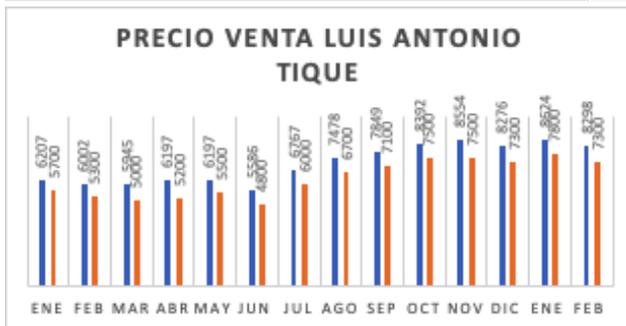
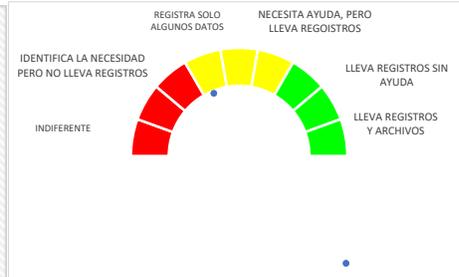
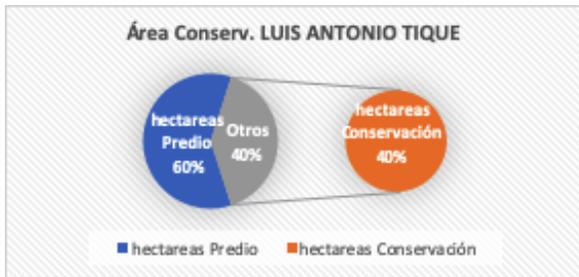


32. LUIS ANTONIO TIQUE

Productor de 58 años de edad, con un cultivo de cacao establecido en 2 hectáreas y una producción de alrededor de 300 kilogramos, por los cuales, en promedio, pudo percibir unos 7300 pesos por cada kilogramo transado. En el gráfico se puede observar en azul el promedio de compra mientras en color naranja puede encontrar el precio de venta del productor.

Además, frente a la conservación, los productores tienen claro que los ecosistemas y su biodiversidad ofrecen aquellos servicios fundamentales para el bienestar social y de la

naturaleza misma, y eso se evidencia en el oxígeno que produce, el alimento y la salud misma, por eso es que el productor 40% de su predio en conservación.



3 RESULTADO. MEDICIÓN DE INDICADORES DEL PROYECTO A PRODUCTORES DE CAUCHO

Consideraciones generales para caucho:

Adicional a los anteriores indicadores medidos en el cacao, se evalúa la particularidad en caucho frente a:

- ✓ **Incentivos para el mejoramiento productivo:** En este caso también los productores quedaron satisfechos al 100% debido a la entrega de parte del equipamiento de plantaciones a través de un kit adecuado y de calidad que cumple con las especificaciones técnicas, con el propósito de eliminar otro tipo de recipientes reciclados que disminuyen la calidad del coágulo de campo.
- ✓ **Mejoramiento de Ingresos:** En el gráfico se puede evidenciar el número de veces vendidas en el año, versus el valor de coágulo vendido por el productor a la Asociación de Reforestadores y Cultivadores de Caucho del Caquetá – ASOHECA, que es el intermediario que recolecta el coágulo de campo y lo lleva a la planta para beneficio y posterior venta a distribuidores; se pudo evaluar lo que deja de percibir el productor al no realizar la respectiva cosecha de su cultivo de manera constante; se observa una desmotivación generalizada de los productores, debido a que la producción mensual de caucho en el departamento no es suficiente para operar de manera eficiente la planta procesadora, lo que se refleja en aumento de los costos de producción; y por esta razón, la producción de TSR en el departamento tiene poca incidencia en el mercado nacional; y además de ello, el caucho importado es de mejor calidad y se compra a menor precio, esto se refleja en una desaceleración de los precios en los últimos años por eso la desmotivación del productor

Con el propósito de contrarrestar esta situación se ha elaborado diferentes estrategias con las organizaciones de base para mejorar la calidad y así poder buscar nichos de mercados para cauchos especiales, que tienen un mayor valor e influyen en la economía del productor.

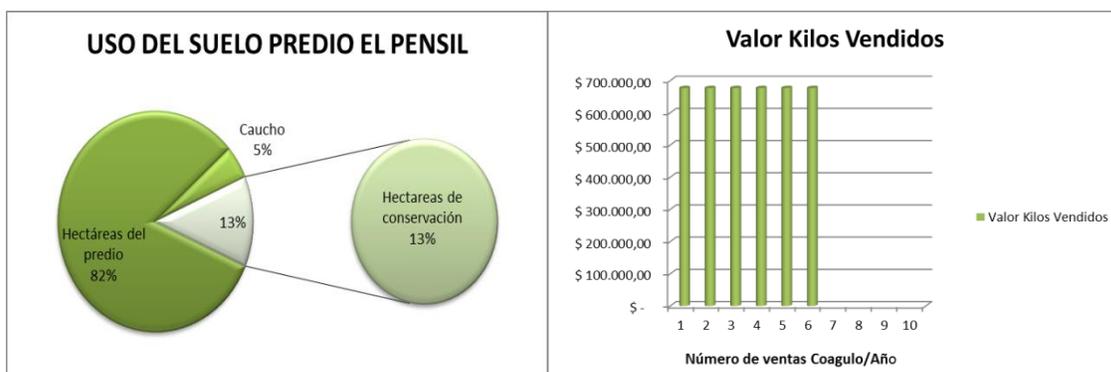
Otros de los factores relevantes e incidentes en el proceso de producción y comercialización de coágulo de caucho con DRC, se debe a que las edades de los productores atendidos en el proceso superan los 50 años y se ha perdido esa cultura de producción, y del interés de los jóvenes en darle continuidad a estos procesos. De

igual manera esto influye en los diferentes procesos de constancia productiva, de calidad del coágulo y de obtener un buen precio en el mercado.

- ✓ De la misma manera se muestra un gráfico en donde se describe el porcentaje de uso del suelo por cada predio, resaltando el **área en conservación**.
- ✓ El velocímetro nos indica la apropiación de la metodología de **registro en campo de las diferentes actividades del cultivo** para de esta manera identificar los puntos críticos y ventajas del proceso productivo en caucho, el cual le permitiría al productor evaluar sus acciones y tomar las respectivas medidas correctivas, con el propósito de mejorar sus ingresos y su calidad de vida.
- ✓ También se muestra en otro velocímetro el compromiso de los productores en realizar el respectivo **equipamiento de los árboles** para la recolección de coágulo; dado a que fue la principal inversión realizada para las familias productoras con el fin de mejorar calidad; y, por ende, los ingresos.

33. CONSUELO DE JESÚS MARIN FAJARDO

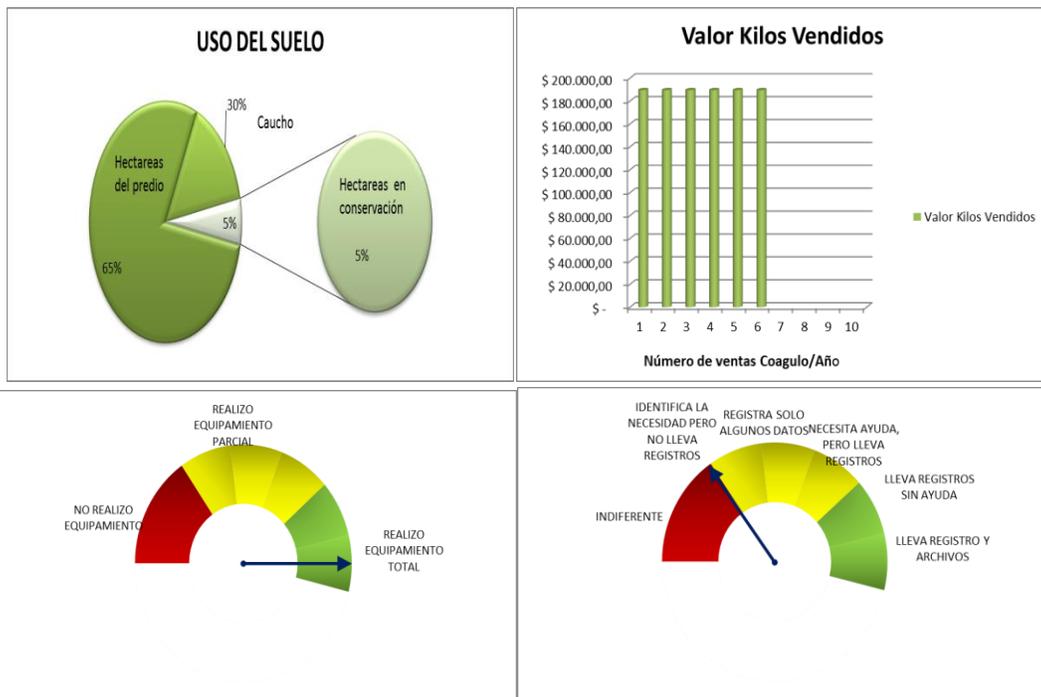
Productora de caucho de la vereda La libertad de 57 años de edad, con un predio de 50 has de las cuales 10 están en conservación, con un área de 3 has para producción de caucho con una edad de 27 años y una producción de 2.500 kg en 7 meses, con precio de venta de coágulo de \$2.800 con fórmula DRC.





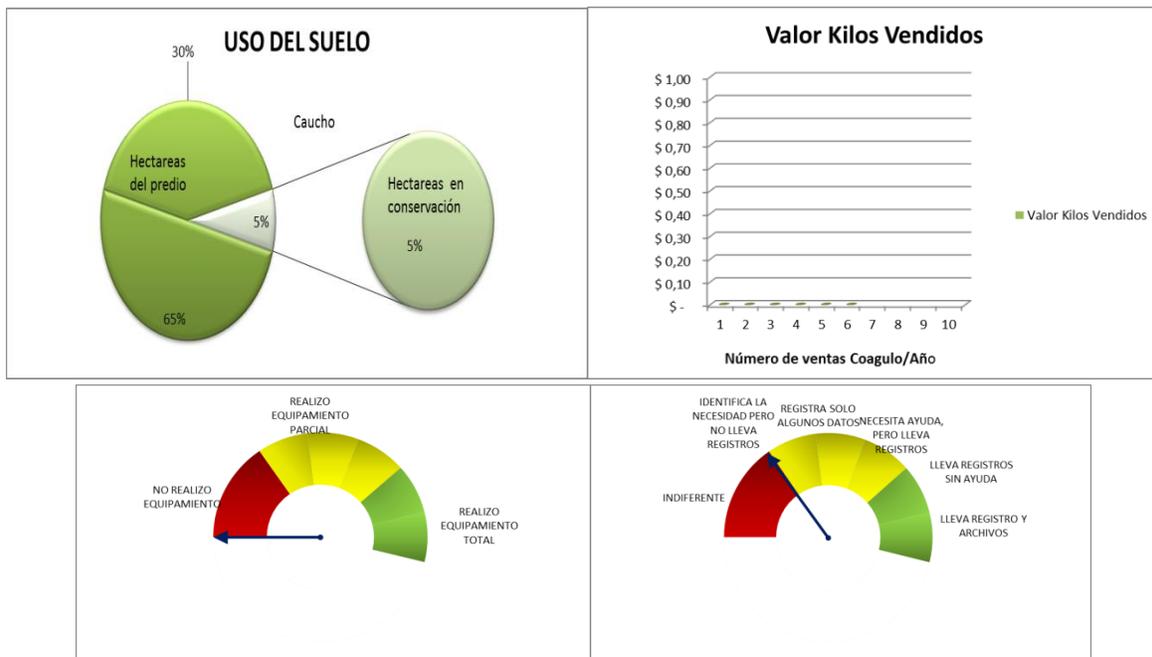
34. CARMEN CECILIA VERGAÑO RAMIREZ

Productora de caucho de la vereda Maguaré de 54 años de edad, con un predio de 26 has de las cuales 2 has es destinada a conservación, con 5 has de caucho de 33 y 20 años que le deberían producir un promedio de 3600 kg/año, pero por su inconstante producción produjo solamente 700 kg, dejando de obtener 2900 kg, esto se debe a la falta de mano de obra y a las condiciones de salud. El precio de venta de coágulo se ha sido estable en los últimos 6 años por un valor de \$2.800 con fórmula de DRC



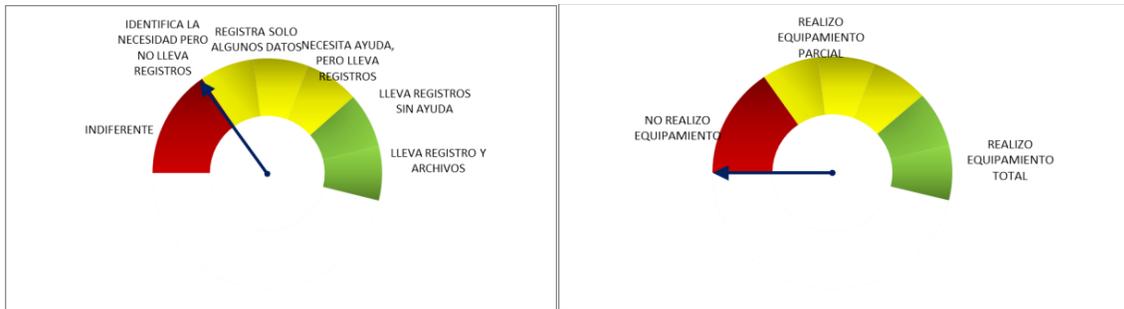
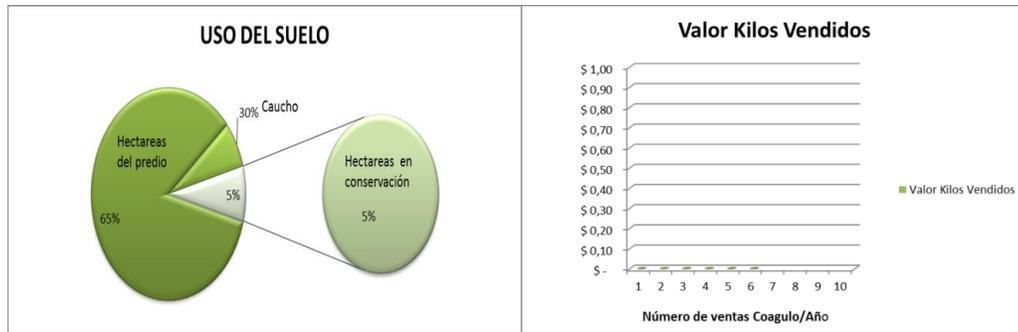
35. DIEGO MAURICIO GAONA MARIN

Productor de caucho de la vereda La Libertad de 35 años de edad, con un predio de 3 has de las cuales 0,5 h es destinada a conservación, con 2,5 has de caucho de 26 años que le deberían producir en promedio de 1400 kg/año. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor dejó de percibir \$2'273.600 aproximadamente por no ejercer actividades de producción teniendo en cuenta que depende de la mano de obra contratada.



36. FABIAN CASTIBLANCO LOSADA

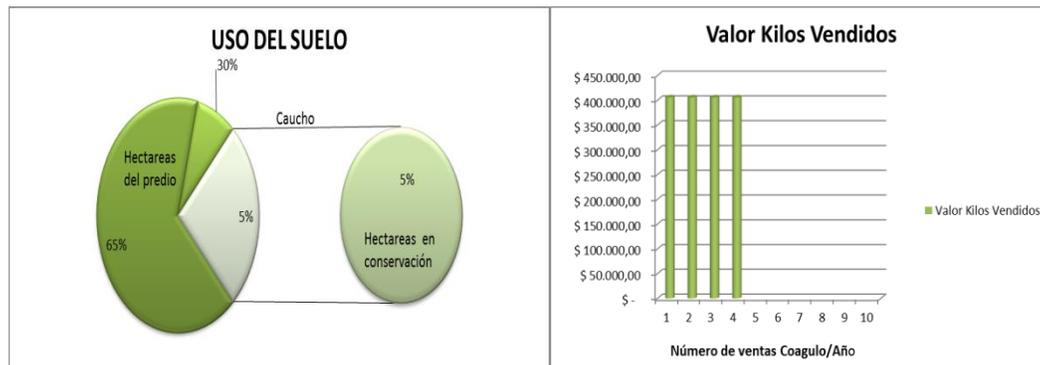
Productor de caucho de la vereda La Libertad de 25 años de edad, con un predio de 71 has de las cuales 7 has es destinada a conservación, con 6 has de caucho de 55,30 y 4 años que le deberían producir en promedio de 6.000 kg/año. El precio de venta se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor dejó de percibir \$1'624.000 aproximadamente por no ejercer actividades de producción teniendo en cuenta que depende de la mano de obra contratada.



37. HELIO FABIO GALINDO VARÓN

Productor de caucho de la vereda Anayacito Bajo de 72 años de edad, con un predio de 25 has de las cuales 10 has son destinadas a conservación, con 3 has de caucho de 24 años y produjo en promedio 1.000 kg en cuatro (4) meses. El precio de venta se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC.

El cual el productor percibió \$1'176.000 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo

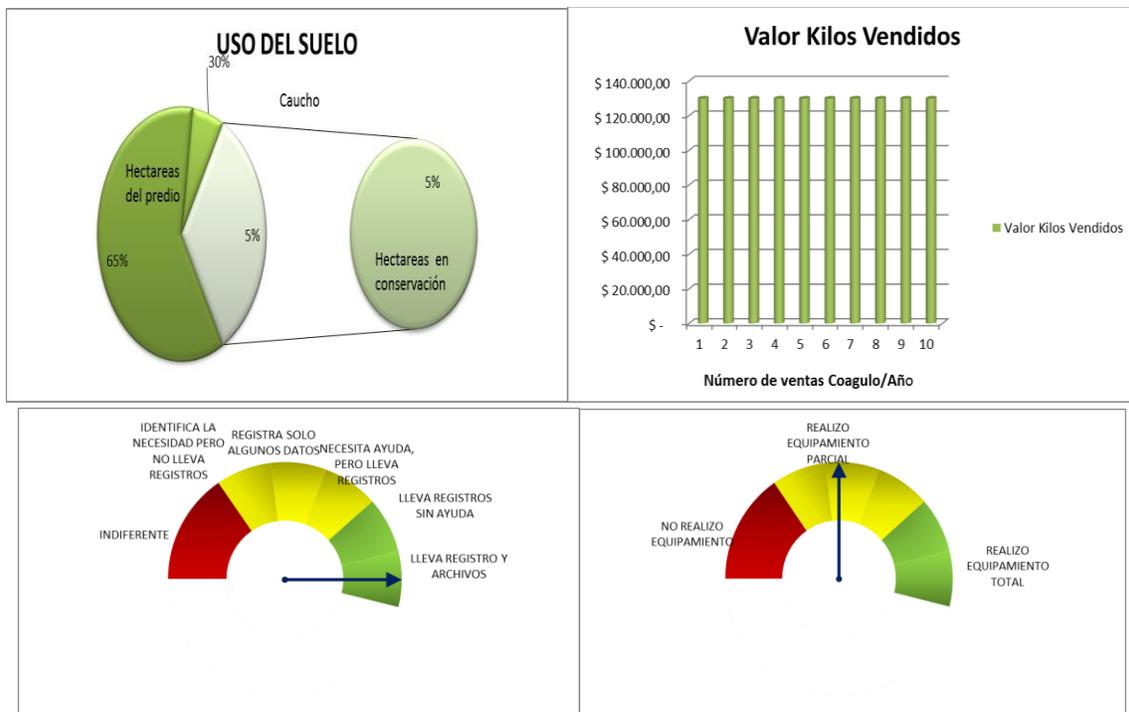




38. JOSE DE JESUS VILLEGAS PINEDA

Productor de caucho de la vereda La Libertad de 72 años de edad, con un predio de 50 has de las cuales 28 has son destinadas a la conservación, con 5 has de caucho de 32 y 8 años y con una producción promedio de 800 kg de coágulo en diez (10) meses un número x de caucho seco (lamina y fondo de taza) vendido al menudeo en Maguaré con precios promedio de lámina entre \$3.000 y \$4000 y fondo de taza entre \$1.500 y \$2.000. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC.

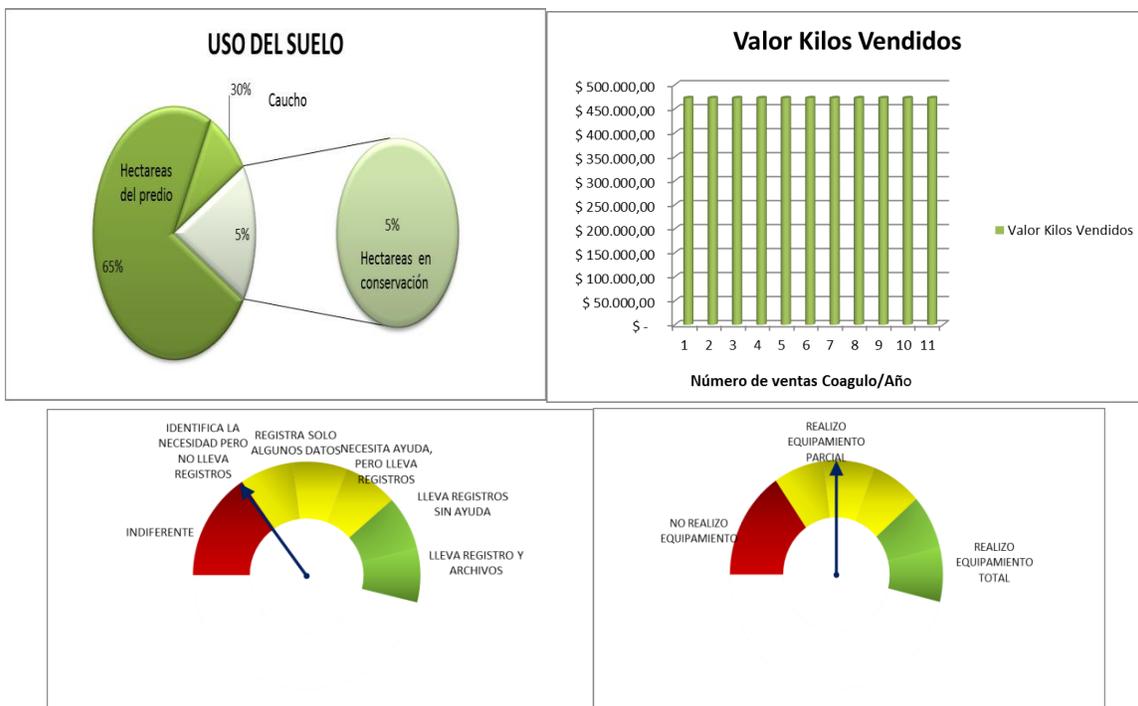
El cual el productor percibió \$1'299.200 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo durante los 10 meses.



39. GILBERTO GARCIA MENDEZ

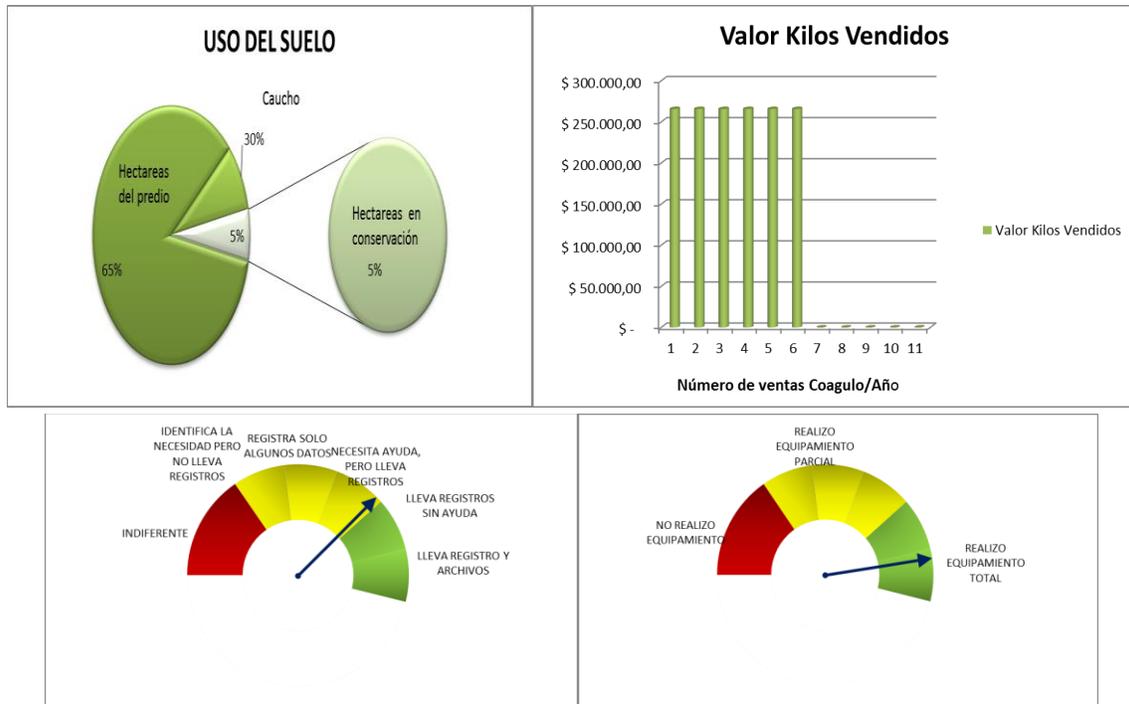
Productor de caucho de la vereda Trocha C de 61 años de edad, con un predio de 42 has de las cuales 10 son destinadas a conservación, con 5 has de caucho de 33 y 4 años, de las cuales tres (3) en producción y produjo en promedio 3.200 kg en once (11) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC.

El cual el productor percibió \$5'196.800 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo durante los 11 meses.



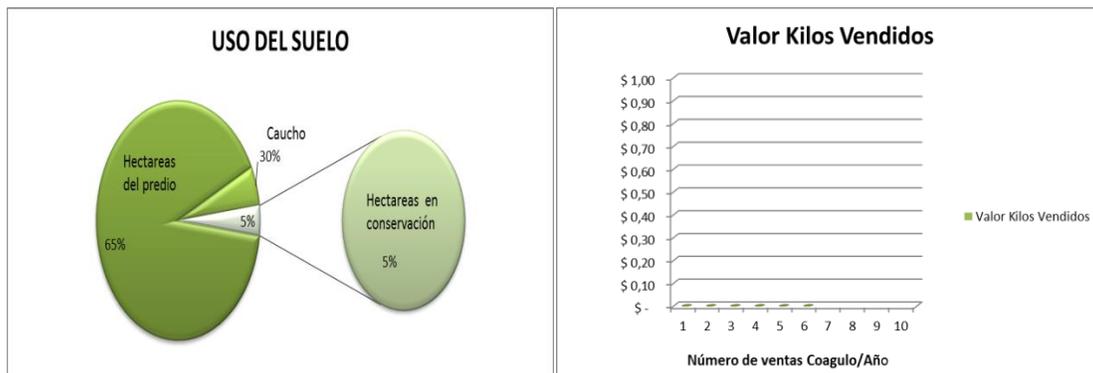
40. MARTHA LUCIA POSADA CHINDICUE

Productor de caucho de la vereda La Trinidad de 52 años de edad, con un predio de 40 has de las cuales 3 son destinadas a conservación, con 4 has de caucho de 32 años con una producción promedio de 1.800 kg en seis (6) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$2'923.200 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo durante los 6 meses, teniendo en cuenta que su actividad se fortaleció hace seis meses.



41. VICTOR DELIO TRUJILLO LOZANO

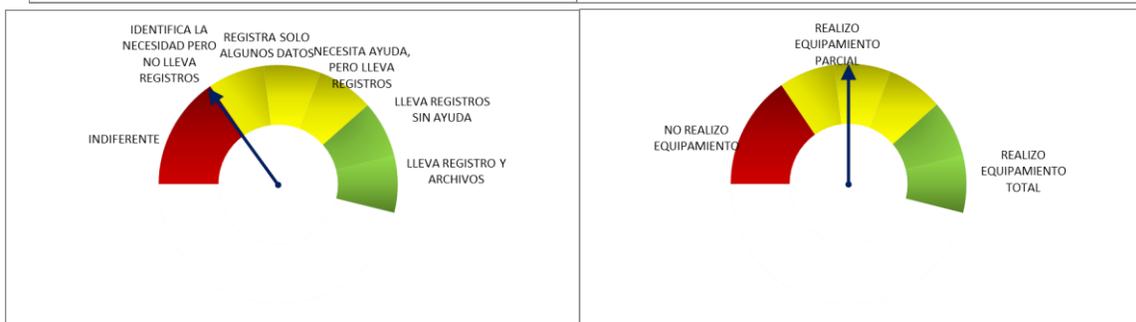
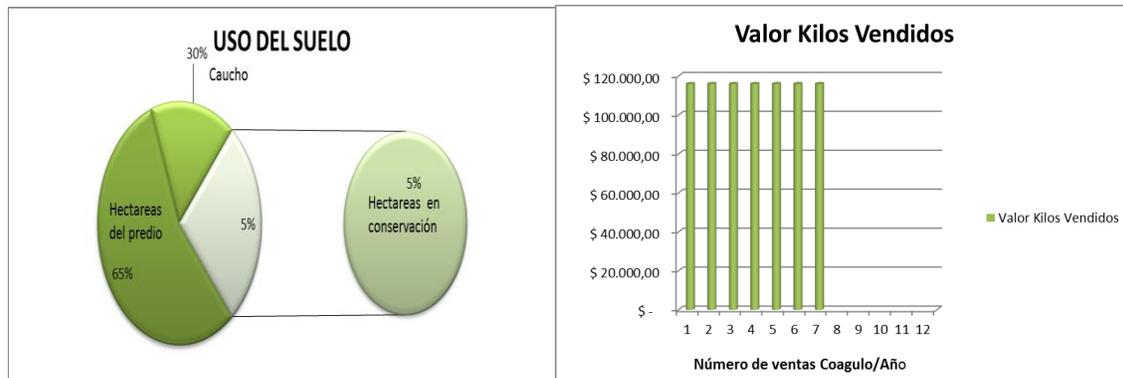
Productor de caucho de la vereda el Rosario de 51 años de edad, con un predio de 68 has de las cuales 3 has son destinadas a conservación, con 4 ha de caucho de 35 años que le deberían producir en promedio de 2.000 kg/año. El precio de venta se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor dejó de percibir \$3'248.000 aproximadamente por no ejercer actividades de producción teniendo en cuenta que depende de la mano de obra contratada.





42. ANGELA ROCIO MORENO MORENO

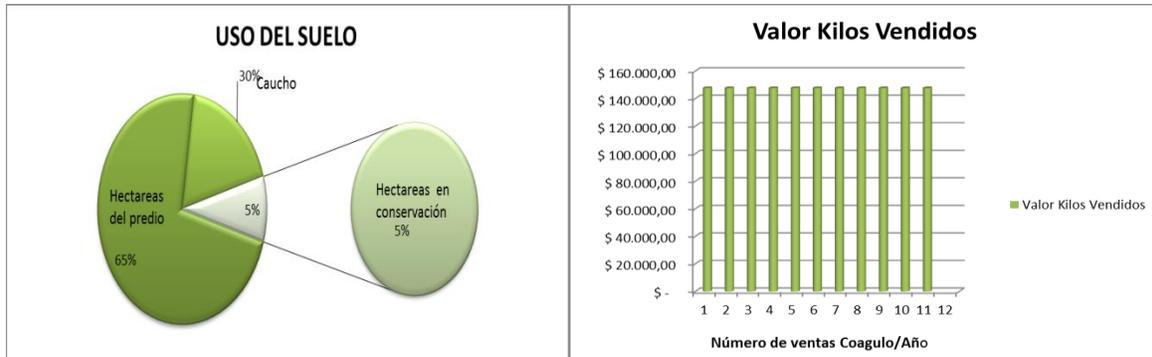
Productor de caucho de la vereda Maguaré de 36 años de edad, con un predio de 10 has de las cuales 0.5 son destinadas a conservación, con 3 ha de caucho de 3 años y una producción de 500 kg en siete (7) meses. El precio de venta se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual la productora percibió \$812.000 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo durante los 7 meses



43. RUBIEL CARABALI PLAZA

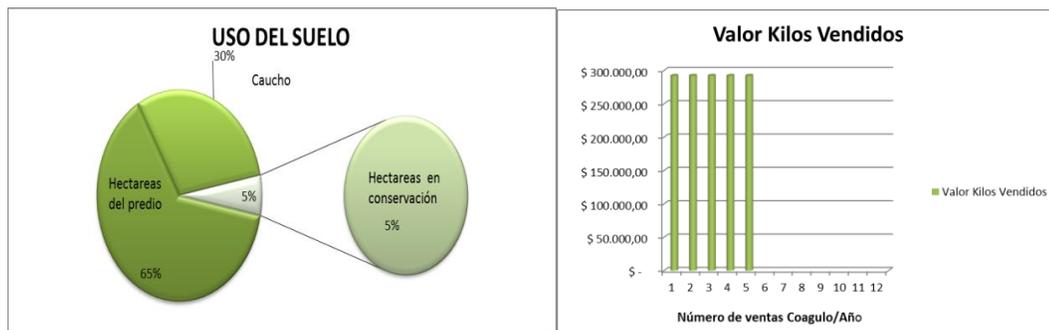
Productor de caucho de la vereda Trocha C de 33 años de edad, con un predio de 20 has de las cuales 2.5 son destinadas a conservación, con 5 has de caucho de 32 y 12 años de las cuales dos (2) están activas y produjo en promedio 1.000 kg en once meses. El precio de venta

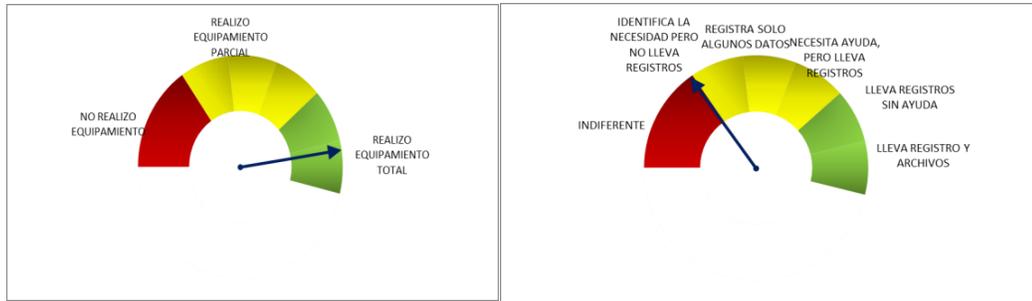
del coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$1'624.000 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo durante los 11 meses.



44. DANELLI ALVAREZ BOLIVAR

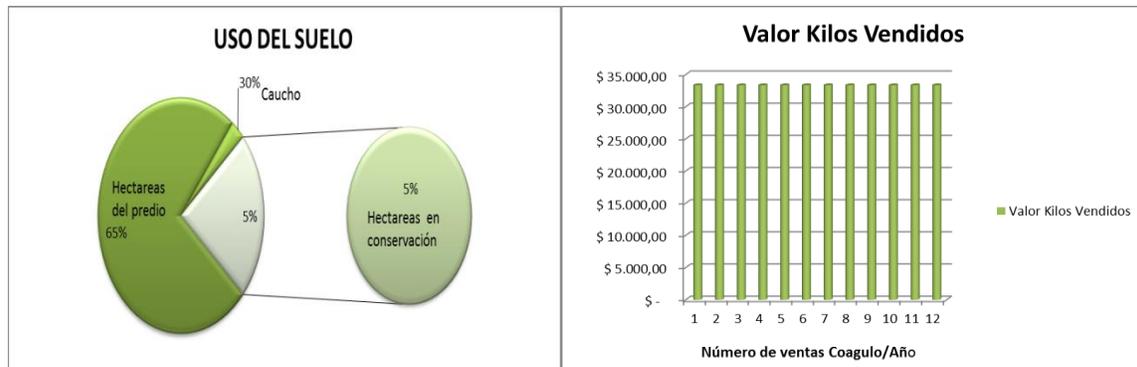
Productora de caucho de la vereda El Rosario de 50 años de edad, con un predio de 10.5 has de las cuales 1.0 ha es destinada a conservación, con 5 has de caucho de 30 años y con una producción de 900 kg en cinco (5) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual la productora percibió \$1'461.600 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo durante los 5 meses.





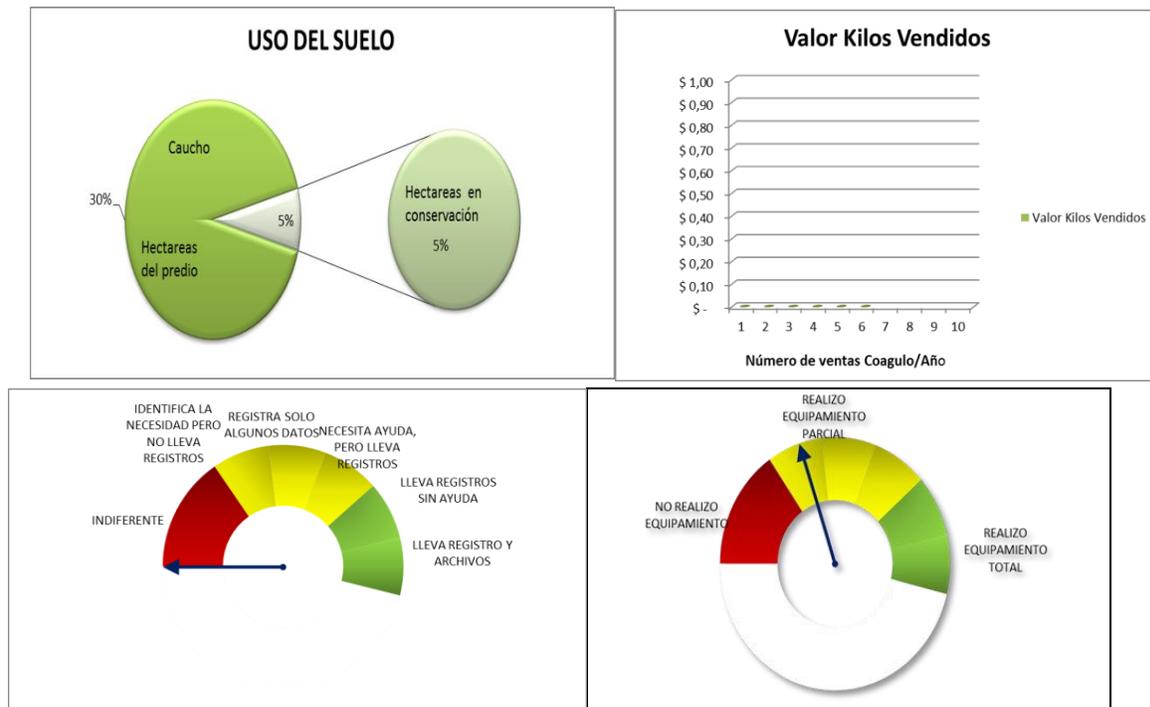
45. JOSE JULIAN MORA RUSSI

Productor de caucho de la vereda Floresta F, de 59 años de edad, con un predio de 80 has de las cuales 25 has son destinadas a conservación, con 3 has de caucho de 25 años que le deberían producir 3.600 kg/año, se produjo caucho seco (fondo de taza) se desconoce la cantidad ya que se vendió al menudeo en Maguaré y el precio promedio entre \$1.500 a \$2.000 Kg. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. Para este caso que el productor ha vendido ripio se calcula que ha realizado una producción de 200 kg/año/Neto. El cual el productor percibió \$400.000 aproximadamente por ejercer esta actividad de producción de coágulo durante los 12 meses, solo cosechando 100 árboles.



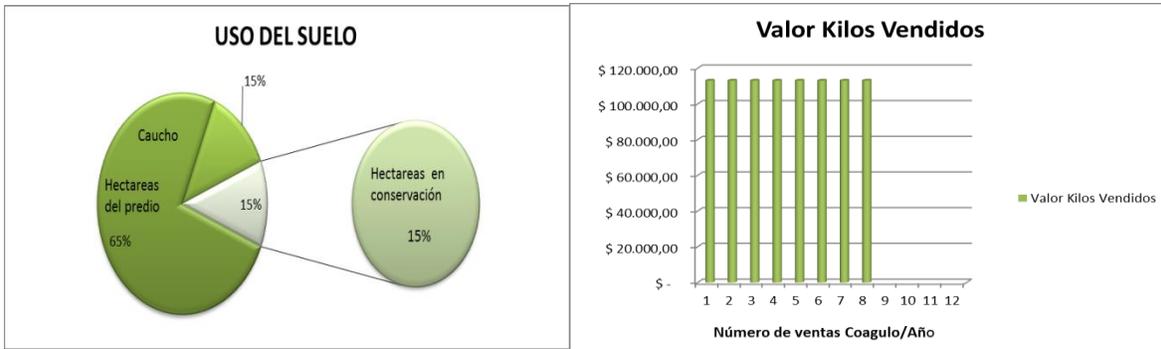
46. OSCAR EDUARDO GUEVARA LOZANO

Productor de caucho de la vereda La Libertad de 24 años de edad, con un predio de 6 has de las cuales 0.5 son destinadas a conservación, con 5.5 ha de caucho de 30 años que le deberían producir en promedio 3.000 kg/año. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor dejó de percibir \$3'528.000 aproximadamente por no ejercer actividades de producción teniendo en cuenta que depende de la mano de obra contratada.



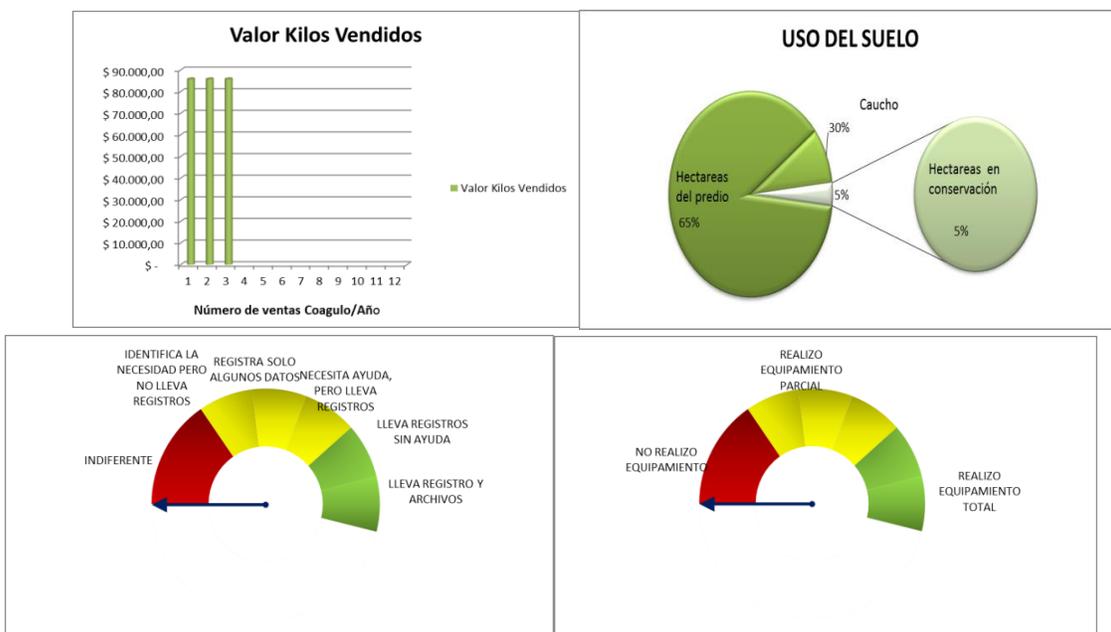
47. RICARDO ANTONIO BERMUDEZ AGUDELO

Productor de caucho de la vereda La Trinidad de 62 años de edad, con un predio de 12 has de las cuales 2 has son destinadas a conservación, con 2 has de caucho de 12 años y una producción promedio de 730 kg en ocho (8) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$1'266.720 aproximadamente por ejercer esta actividad.



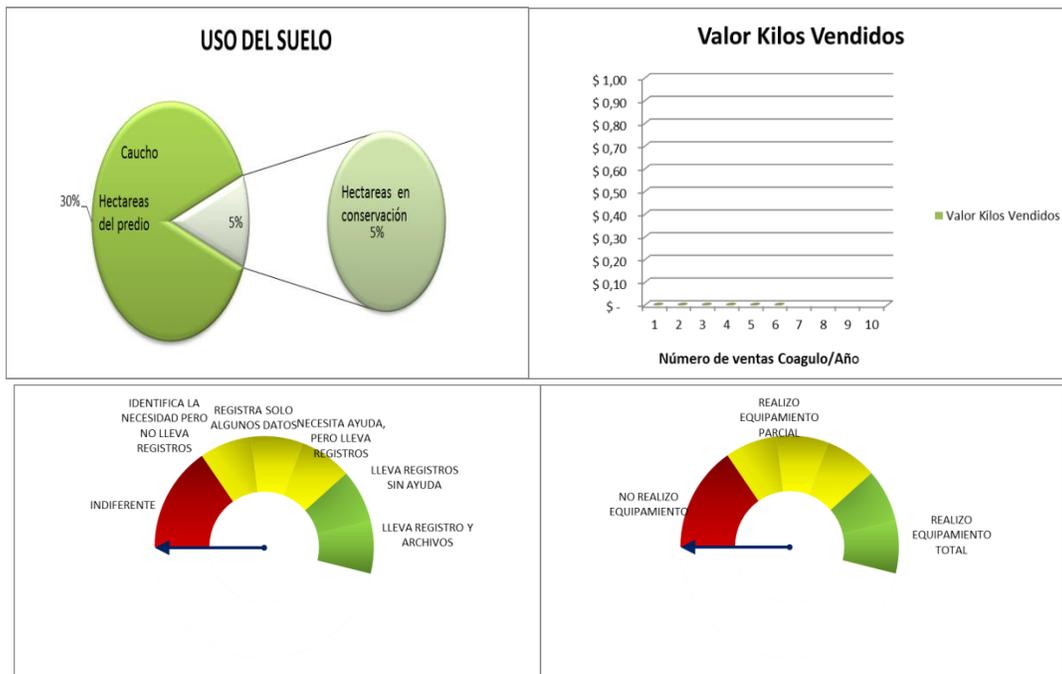
48. ALBEIRO CUELLAR HERRERA

Productor de caucho de la vereda El Rosario de 44 años de edad, con un predio de 100 has de las cuales el 4 son destinadas a conservación, con 10 ha de caucho de 25 y 10 años con una producción de 150 kg en tres (3) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$257.600 aproximadamente por ejercer esta actividad.



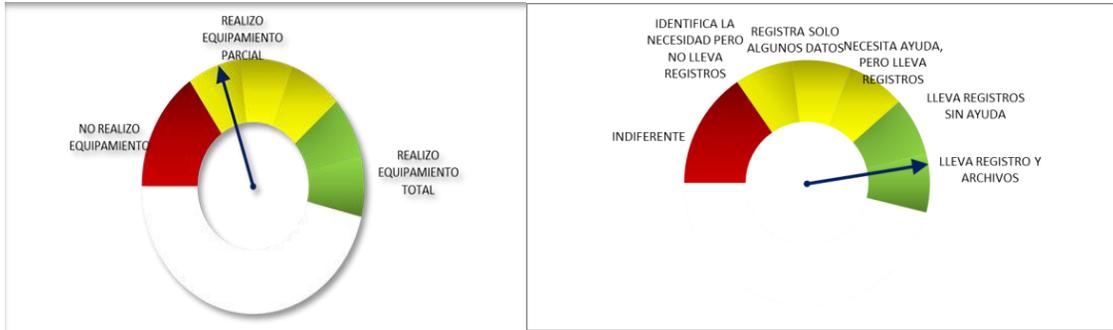
49. DORA LOZANO TORRES

Productor de caucho de la vereda La Libertad de 47 años de edad, con un predio de 4 has de las cuales el 0.5 es destinada a conservación, con 3.5 ha de caucho de 30 años que le deberían producir en promedio 2.800 kg/año. El precio de venta se ha sostenido en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual la productora dejó de percibir \$4'547.200 aproximadamente por no ejercer actividades de producción teniendo en cuenta que depende de la mano de obra contratada.



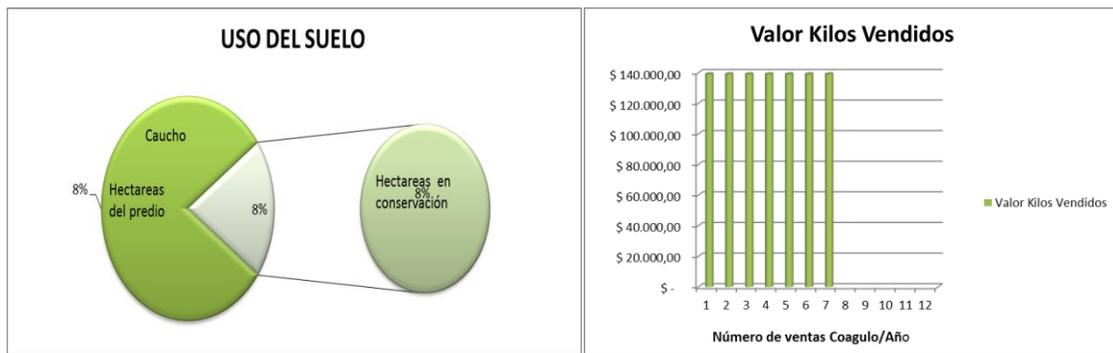
50. JORGE HELY GIL CORREA

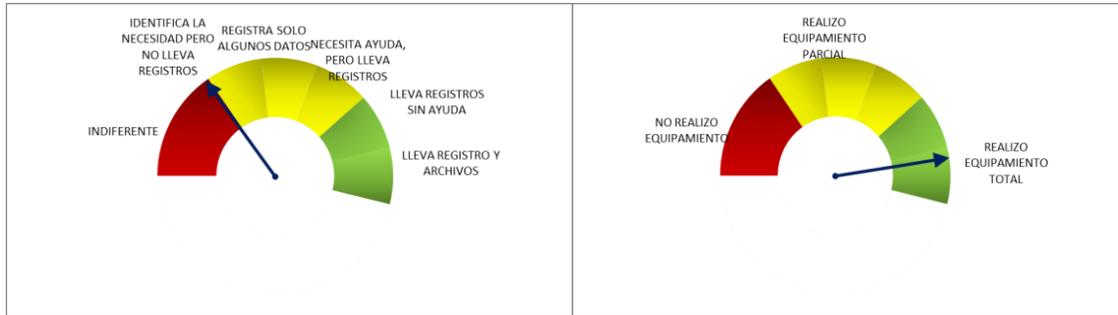
Productor de caucho de la vereda La Libertad de 45 años de edad, con un predio de 51 has de las cuales el 4 son destinadas a conservación, con 4 has de caucho de 50 y 20 años con una producción promedio de 1.000 kg en cinco (5) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$1'624.000 aproximadamente por ejercer esta actividad.



51. ANCIZAR VASQUEZ CAMPOS

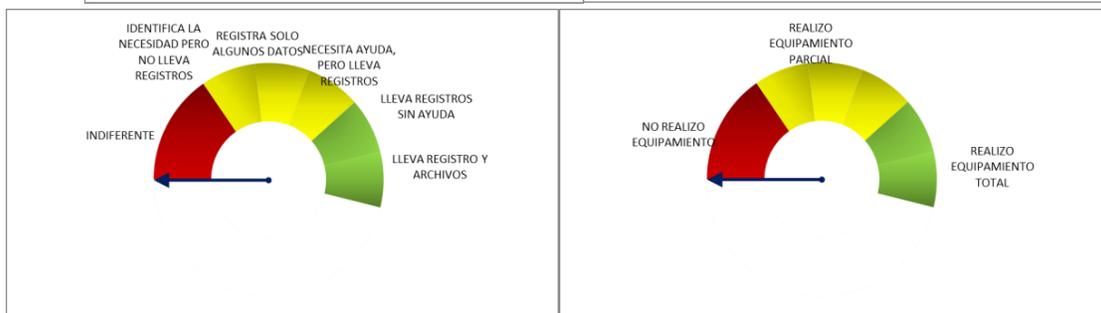
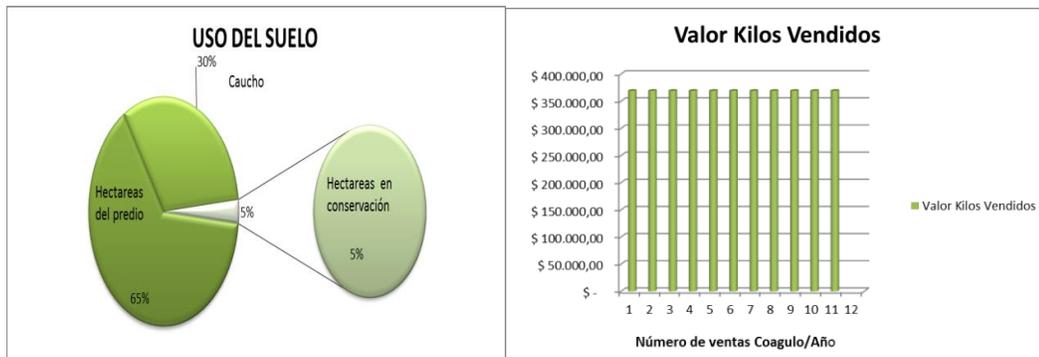
Productor de caucho de la vereda San Pablo de 55 años de edad, con un predio de 5 has de las cuales 1.0 es destinada a conservación, con 4 has de caucho de 25 años con una producción de 600 kg en siete (7) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$974.400 aproximadamente por ejercer esta actividad.





52. GABRIEL ANGEL CASTRO ALVARADO

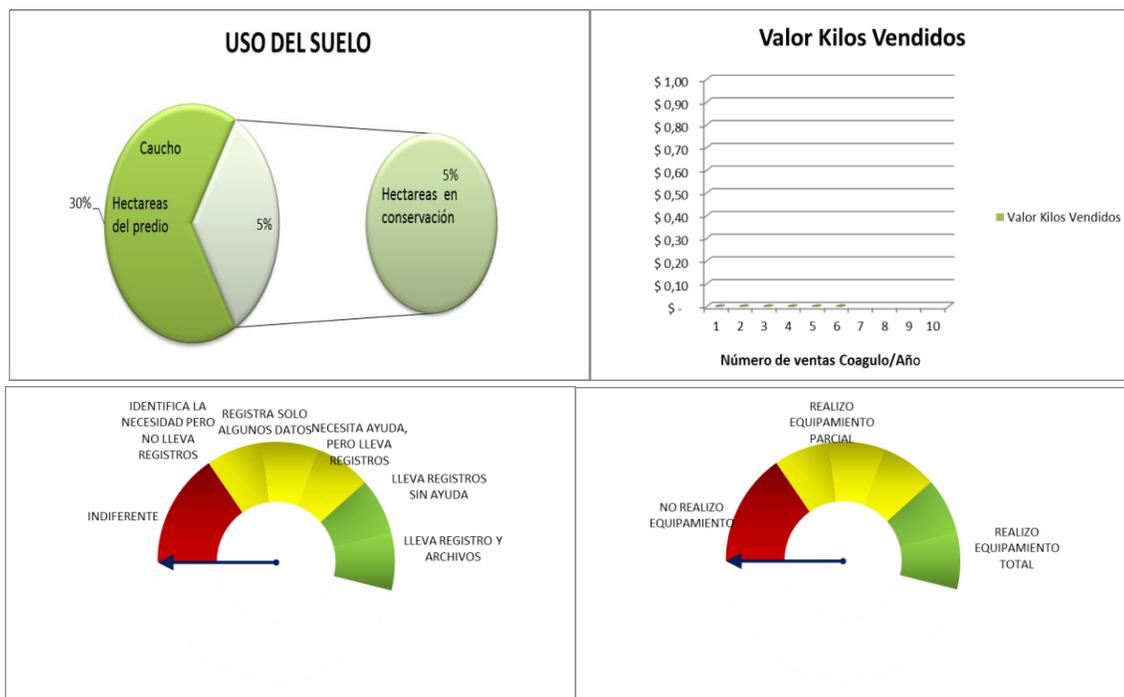
Productor de caucho de la vereda La Trinidad de 57 años de edad, con un predio de 10 has de las cuales el 0.5 es destinada a conservación, con 3 has de caucho de 30 con una producción de 2.500 kg en once (11) meses. El precio de venta se ha sostenido en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$4'060.000 aproximadamente por ejercer esta actividad.



53. ELIANA ALVAREZ BERMUDEZ

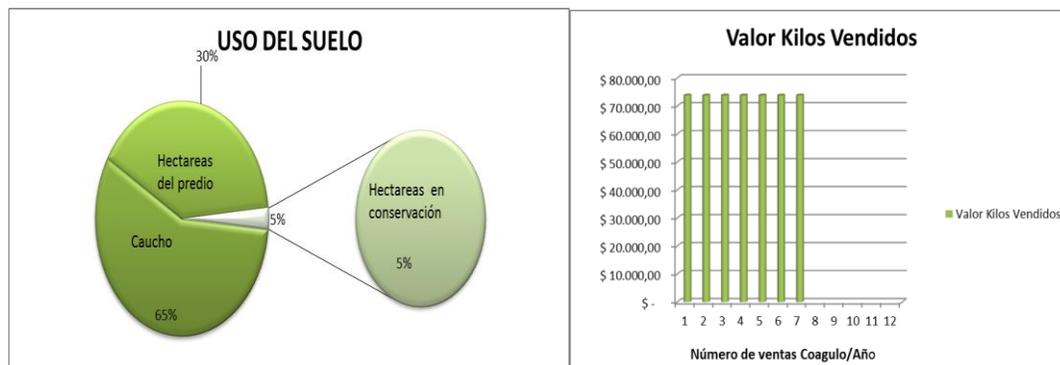
Productora de caucho de la vereda La Libertad de 32 años de edad, con un predio de 6 has de las cuales 2 has son destinadas a conservación, con 4 has de caucho de 33 años que le deberían producir en promedio 4.200 Kg/año. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual la productora dejó de

percibir \$4'939.200 aproximadamente por no ejercer actividades de producción teniendo en cuenta que depende de la mano de obra contratada.



54. MARIA ANTONIA VARGAS BARRETO

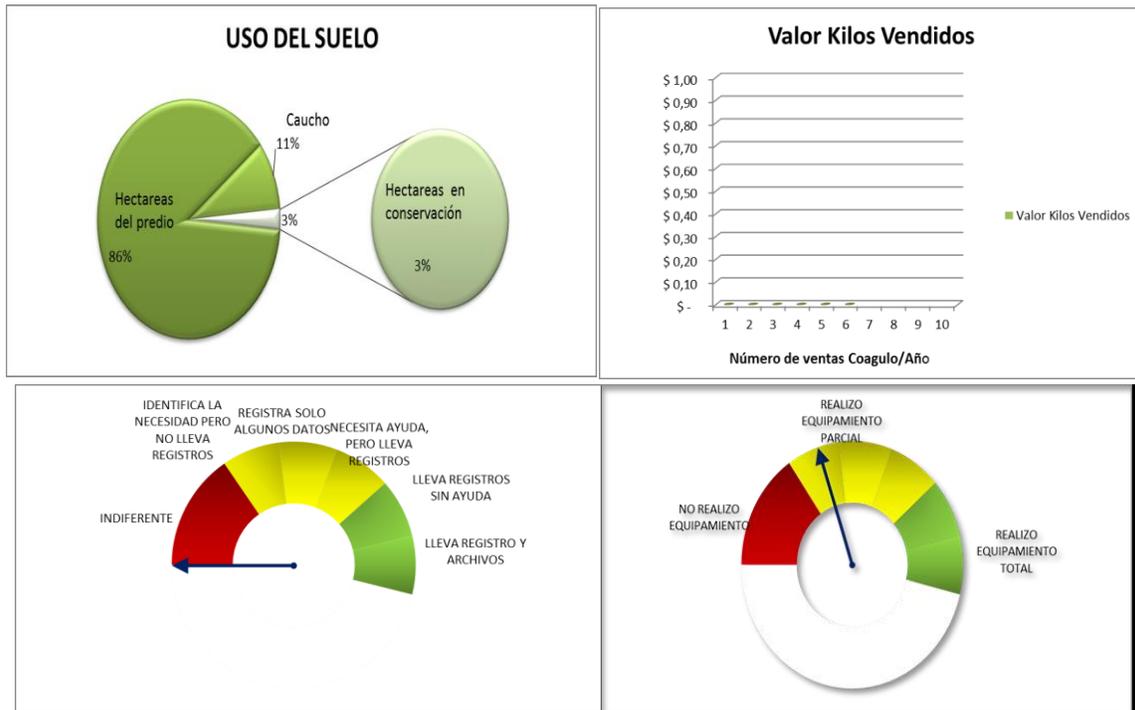
Productora de caucho de la vereda maguaré de 49 años de edad, con un predio de 10 has de las cuales 0.5 es destinada a conservación, con 7 has de caucho de 28 años con una producción promedio de 500 kg en siete (7) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$812.000 aproximadamente por ejercer esta actividad.





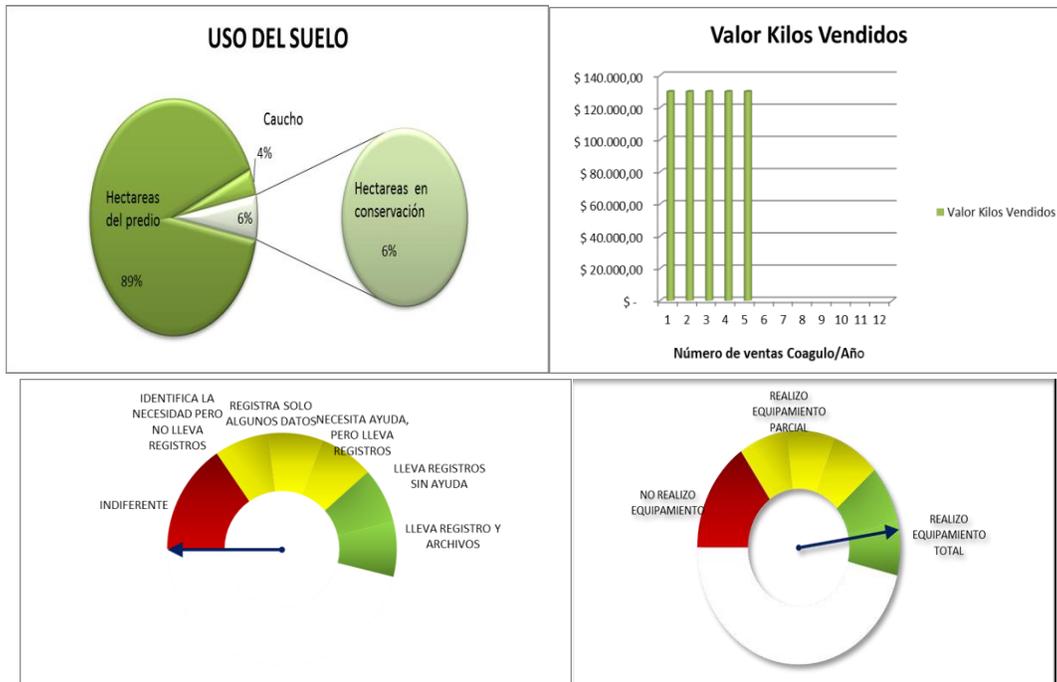
55. VIRGELIO MEJIA LAGUNA

Productor de caucho de la vereda Trocha C, de 73 años de edad, con un predio de 66 has de las cuales 2.0 son destinadas a conservación, con 7 has de caucho de 28 años que le deberían producir alrededor de 7000 Kg/año. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual la productora dejó de percibir \$19'437.600 aproximadamente por no ejercer actividades de producción teniendo en cuenta que depende de la mano de obra contratada.



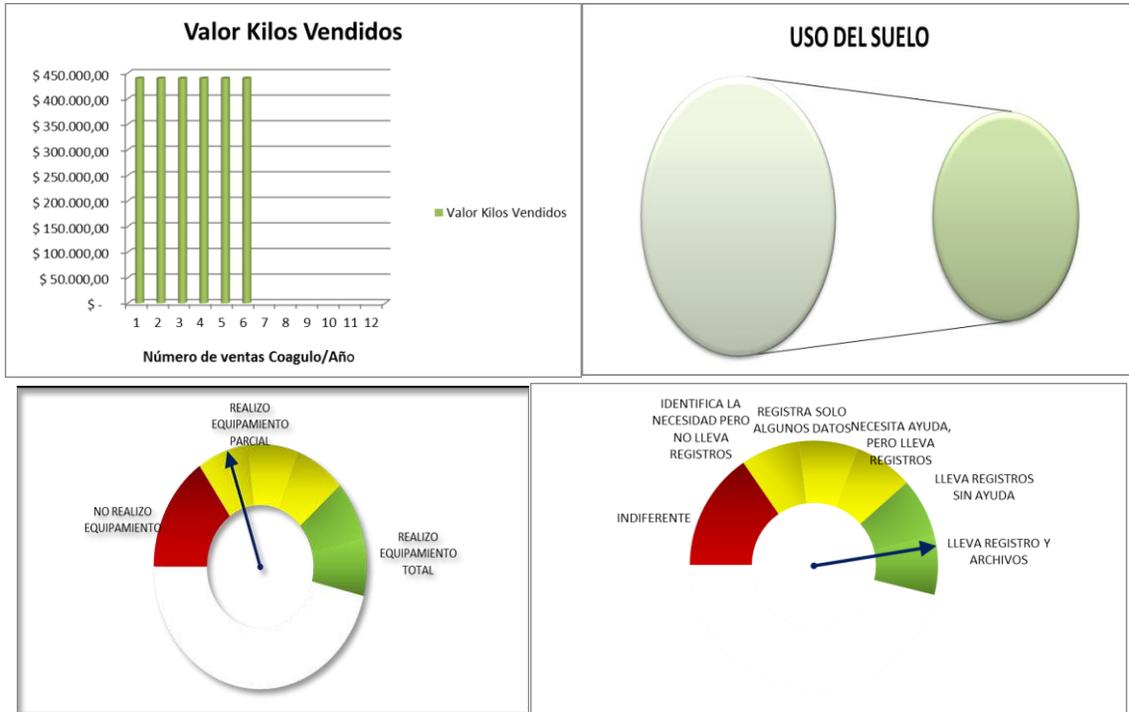
56. FABIO PERDOMO TRUJILLO

Productor de caucho de la vereda El Rosario de 55 años de edad, con un predio de 75 has de las cuales 5 has son destinadas a conservación, con 3 has de caucho de 29 años y tuvo una producción de 400 kg en cinco (5) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$649.600 aproximadamente por ejercer esta actividad.



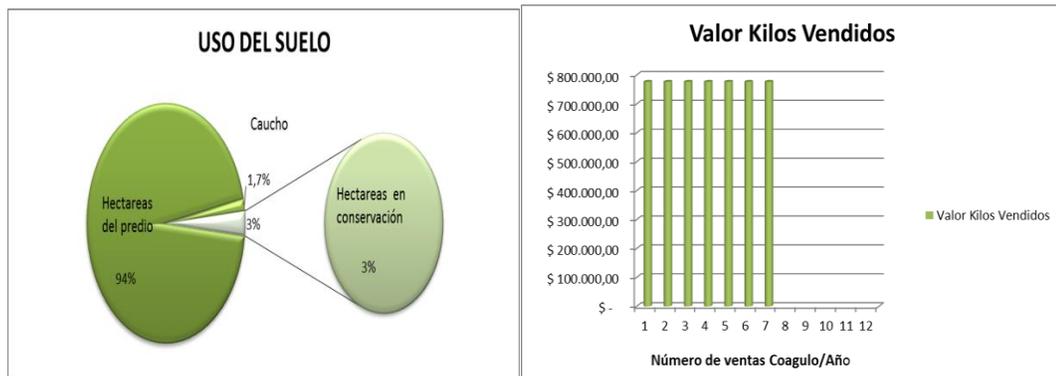
57. JHON FREDI CORTES SANCHEZ

Productor de caucho de la vereda Las Venturas de 30 años de edad, falta alguna información ya que el productor hace algún tiempo se desplazó de la región, y en el tiempo que permaneció en el proyecto tuvo una producción promedio de 1.000 kg en seis (6) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$2'637.600 aproximadamente por ejercer esta actividad.



58. GLORIA LUZ MILA VILLADA.

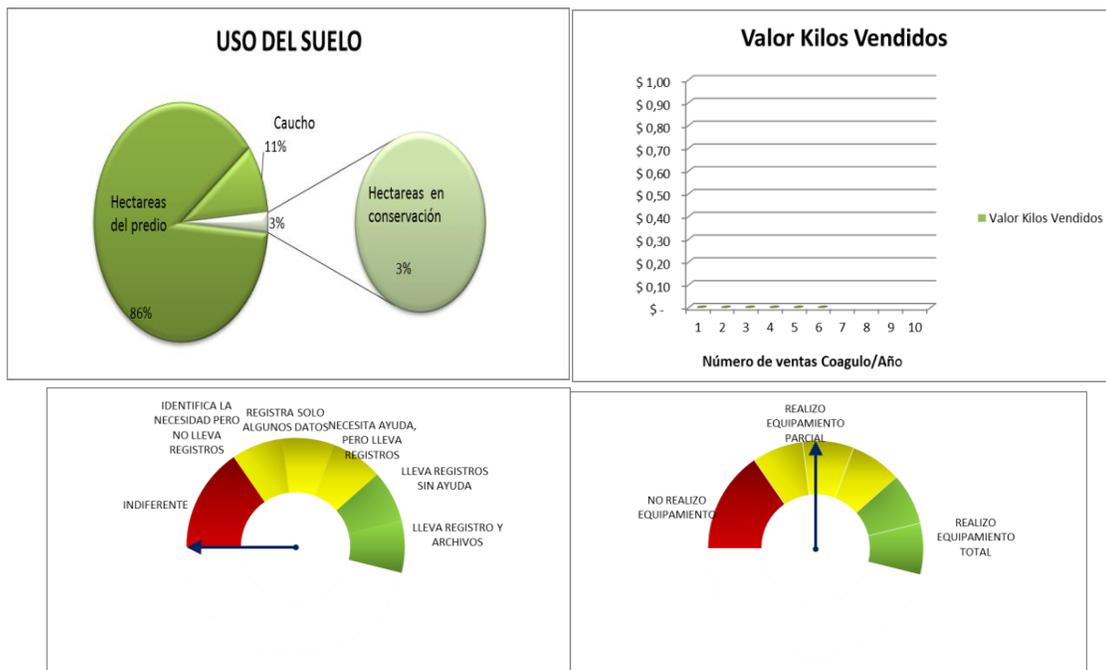
Productor de caucho de la vereda El Rosario de 48 años de edad, con un predio de 88 has de las cuales 3 has son destinadas a conservación, con 1.5 has de caucho y tuvo una producción promedio de 2.000 kg en siete (7) meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual la productora percibió \$4'660.800 aproximadamente por ejercer esta actividad.





59. GILDARDO MEJIA CALDERON

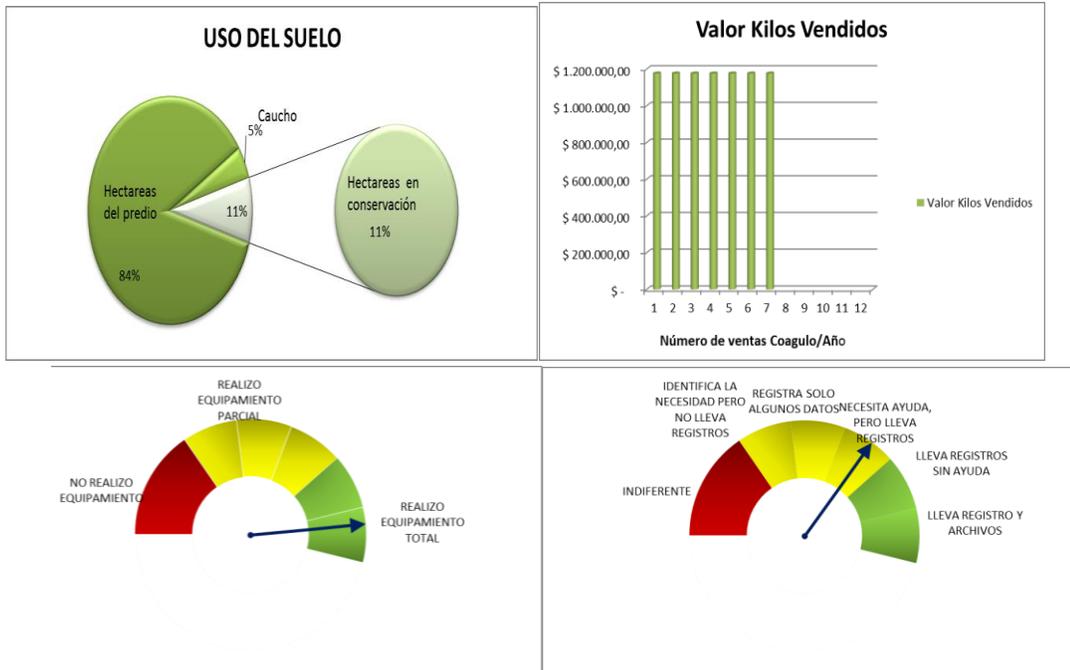
Productor de caucho de la vereda Trocha C, de 49 años de edad, con un predio de 66 has de las cuales 2.0 son destinadas a conservación, con 7 has de caucho de 28 años que le deberían producir alrededor de 7000 Kg/año. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual la productora dejó de percibir \$19'437.600 aproximadamente por no realizar un registro adecuado de producción; el productor manifestó no entregar información de producción.



60. NATANAEL TORRES MUÑOZ

Productor de caucho de la vereda Trocha C, de 49 años de edad, con un predio de 94 has de las cuales 10 son destinadas a conservación, con 5 has de caucho de 28 años que produjo

alrededor de 3000 Kg en 7 meses. El precio de venta de coágulo se ha sostenido estable en los últimos 6 años en \$2.800 con fórmula de DRC. El cual el productor percibió \$8'237.600 aproximadamente por ejercer esta actividad.



4 CONCLUSIONES

CONCLUSIONES CACAO

Las estrategias de sostenibilidad requieren la conjunción y coordinación de diferentes enfoques, incluidos la consolidación de la gestión público-privada y comunitaria, sistemas eficaces de información tanto productiva como de mercado. Además, es indispensable un sistema de alertas tempranas, seguimiento y distribución que permita contrarrestar el resurgimiento de economías ilícitas.

Resaltar el papel de la economía campesina y su potencial en áreas con situaciones específicas y características de zonas con fuerte influencia de economías diversas a la agrícola y fuerte influencia de agentes generadores de violencia.

El reto es consolidar el enfoque agroecológico para aumentar la diversidad de producción de los cultivos alimentarios, procurando el cumplimiento de la calidad para ingresar a mercados especializados, como el segmento de los nutraceúticos.

Después de todo, se puede determinar que los productores han desarrollado conciencia de las oportunidades y ventajas que ofrecen los métodos agrícolas orgánicos; por lo tanto, se podría vislumbrar una gran oportunidad de coalición entre productores orgánicos no certificados que les permita consolidar una certificación comunitaria y contextualizadas en su entorno, además les puede permitir acceder a mercados diferenciados.

Es indispensable una segunda fase del proyecto para realizar un contraste con este primer paso, así como, poder avanzar y consolidar los progresos realizados en los temas de gobernanza, equidad e igualdad de género, mejoramiento y estandarización en la calidad y comercialización del grano de cacao.

Quedan en el territorio aliados importantes que vienen adelantando procesos complementarios y una capacidad instalada que debe ser acompañada para garantizar el sostenimiento y éxito de los procesos.

La construcción y adecuación de un centro de acopio y beneficio colectivo para cacao en baba que ha quedado dispuesto para iniciar los ejercicios piloto, se convierte en una importante oportunidad de dar un nuevo rol al productor y sus procesos en finca; además de poner en práctica un ejercicio asociativo que permita estandarizar calidad y alcanzar las nuevas oportunidades que se ofrecen en mercados diferentes basados en acuerdos comerciales ya suscritos.

Será un reto que estos nuevos procesos se consoliden en el territorio con el fin de garantizar esas oportunidades que redundarán en el mejoramiento de la calidad, el posicionamiento de la región y el mejoramiento de ingresos para los productores.

CONCLUSIONES CAUCHO

Se cuenta con una organización de base comprometida con el avance de los procesos territoriales en torno al caucho, así como entidades que apalancan los procesos adelantados como lo es CENICAUCHO.

Es importante considerar el enfoque ambiental que se ha desarrollado en los cultivos de caucho, a partir de una cultura de no controlar arvenses, pues se identificó el retorno y la proliferación de especies de animales silvestres en las plantaciones; además, el hecho de establecer los cultivos genera un beneficio, pues se identificó que estos capturan CO₂, siendo una oportunidad de generar ingresos para las familias productoras, pues existen grandes posibilidades de acceder a los mercados de carbono; por otro lado, se generó en las familias el sentido de la responsabilidad en la generación de los residuos sólidos y líquidos en las viviendas para la producción de abonos orgánicos y su uso en huertas caseras como contribución a la seguridad alimentaria.

Debido a la desmotivación de los productores por el precio, que ha quedado estático en los últimos 6 años, la producción del municipio ha decaído en relación con el acostumbrado volumen que reportaba El Doncello, considerado el núcleo cauchero del país; es así como pocas familias son las que se han sostenido en la comercialización, y a pesar del acompañamiento técnico efectuado algunos interiorizaron el tema de buenas prácticas en el manejo, cultivo, aprovechamiento y comercialización; otros productores por su parte, dejaron de rayar porque consideran que es mejor dejar quieta la plantación hasta que no exista un incremento en el precio del coágulo de campo que los incentive a producir.

Por otra parte, la carencia en la mano de obra “rayadores” ha disminuido la producción de caucho natural, cuya causa también está directamente relacionada con el precio del coágulo de caucho.

Se observa que, a pesar de haber transferido herramientas para el registro de información dentro del cultivo, muy pocos asumieron esta responsabilidad por varios factores como son la edad, muchos de ellos no leen o escriben, o sencillamente no lo consideran fundamental debido a que no dependen del caucho como actividad principal.

Para aportar en la consolidación de los procesos, es importante generar espacios de intercambio de experiencias con productores de otros departamentos y conocer de primera mano las necesidades de la industria del caucho nacional; un factor limitante para la productividad en las familias caucheras se da debido al promedio de edad de los productores que oscila en los cincuenta (50) años de edad, lo que se convierte en una gran dificultad para darle continuidad a estos procesos, se hace urgente buscar estrategias sociales que involucren directamente a los jóvenes y también a los adultos para cambiar la cultura nociva de generar en los jóvenes el desarraigo por el campo con una frase muy coloquial “Estudie para que no se joda como yo”.

Una oportunidad relevante que podría cambiar las condiciones motivacionales de los productores de caucho natural; obedece a la suscripción de un acuerdo comercial suscrito entre ASOHECA y la Industria Automundial, con una amplia posibilidad de mejorar el precio con un nuevo producto que es la comercialización de látex, sin dejar de un lado el coágulo de campo; el proyecto dejará instalados equipos en un centro de acopio y beneficio colectivo para la estandarización de calidad de caucho para la comercialización de lámina con viscosidad controlada. La infraestructura consiste en set de laminadoras y horno de secado; así como gaveras y 2 motocargueros para establecer rutas para la recolección en finca del látex. Este nuevo ejercicio debe ser acompañado para garantizar la continuidad del proceso asociativo y el fortalecimiento de acciones encaminadas a la producción del nuevo producto por parte de las familias caucheras.

Se requiere entonces de un proceso de acompañamiento para las nuevas oportunidades de mercado que se han presentado, reactivando la producción de las fincas caucheras, haciendo cambios desde las buenas prácticas en finca y el acompañamiento a la organización de base que tiene el reto de asumir la gobernanza del centro de beneficio colectivo y se garantice de esta manera un proceso organizacional, técnico, administrativo y empresarial adecuado, que genere el aumento del precio de compra para el látex y la lámina con viscosidad controlada; y por ende, se garantice que ese precio diferencial llegue al productor y su familia.

BIBLIOGRAFÍA DE REFERENCIA

1. Benzécri, Jean Paul (1988) <<Cualidad y cantidad en la tradición de los filósofos y en Análisis de Dat>>, Les Cahiers de l'Analyse des Données, XIII (I): 131-152. Traducción de Nora Moscoloni, IRICE-Instituto Rosario de Investigaciones en Ciencias de la Educación, 1993.
2. Etxeberría, Juan, et. al. (1995): Análisis de Datos y Textos: Madrid, Editorial Ra-Ma, 1995.
3. Lebart, Ludovic; Salem, André y Bécue, Mónica (2000): Análisis Estadístico de Textos: Editorial Milenio, Madrid, 2000.
4. Bécue, Mónica (1991): Análisis de Datos Textuales, CISIA-, París, 1991
5. Berelson, Bernard (1952): Content Analysis in communication research: New cork, Ill, Universite Press, Hafner Publications & Co, 1971
6. Pecheux, Michel (1969): Hacia el Análisis Automático del Discurso: Madrid, Editorial Gredos, 1969vc

ANEXOS

Anexo 1. Sistematización encuestas cacao

Anexo 2. Sistematización encuestas caucho

Anexo 3. Fichas antes y después por productor de cacao

Anexo 4. Fichas antes y después por productor de caucho